



TECHNICO COMMERCIAL EN SECURITE H/F

Ile-de-france

Nous sommes une société à taille humaine à fort développement, très bien implantée et sommes spécialisées dans l'installation des systèmes de sécurité, alarmes intrusions, vidéos et télésurveillances pour les professionnels sur BTP.

Dans le cadre de notre accroissement d'activité, nous recherchons un(e) :

TECHNICO COMMERCIAL EN SECURITE H/F

Votre mission :

Vous aurez la responsabilité du développement commercial de votre secteur géographique auprès d'une clientèle de professionnels, d'entreprises :

- Prospection le matin afin de construire votre portefeuille clients et être opérationnel sur le terrain
- Animer et développer un réseau d'apporteurs d'affaires;
- Analyser les besoins de vos clients, construire et conseiller la solution technique adaptée
- Assurer la satisfaction client et mettre en place les actions de fidélisation/développement (parrainage...);
- Participer mensuellement aux réunions de suivi d'activité
- Etablir des devis

Nous vous formons à nos produits, à nos techniques de vente, et à nos outils informatiques, pour devenir un véritable conseiller technico - commercial expert en sécurité.

Votre Profil :

Issue d'une formation en Commercial, vous justifiez d'une expérience confirmée dans la négociation.

Expériences dans le BTP fortement demandées.

Vous justifiez dans l'idéal de 5 ans d'expérience minimum dans des fonctions identiques. Les débutants sont acceptés si grande motivation.

Vous êtes rigoureux, dynamique, avez le sens de la négociation et vous êtes autonome. Maîtrise du Pack Office.

Une formation en interne sera prévue à nos solutions.

Conditions d'emploi :

Contrat CDI avec période d'essai - Statut Cadre

Rémunération : fixe + commissions

Avantages : véhicule + tel + ordinateur + panier repas

Lieu de l'emploi : IDF, secteur défini le jour de l'entretien

Siège (Bureau) : Pantin

Poste itinérant

Votre sens de la satisfaction client, votre culture du résultat, vos talents de négociateur (rices) et vos goûts pour le challenge vous permettront de relever le défi que nous

Référence

16102012181

Date de publication

20/10/16

Entreprise

Entreprise D'installation Des
Systèmes De Sécurité

Région

Ile-de-france

Ville

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

proposons !