

Notre client est un acteur reconnu en négoce. Il possède une réelle culture de Groupe et une authentique philosophie d'entreprise familiale.

Il recherche dans le cadre de sa croissance un Attaché Technico-Commercial spécialisé sur les matériaux de construction.

Attaché technico-commercial H/F

Votre mission :

Rattaché au Chef de dépôt, vous développez un portefeuille client existant par la prospection et la fidélisation.

Vous entretenez votre relation commerciale par l'organisation de visites clients.

Aussi, vous commercialisez une large gamme de produits de la construction, apportez un véritable conseil technique aux Artisans et PME du secteur.

Votre expertise vous permet d'analyser les caractéristiques techniques d'un projet et de préconiser les matériaux les mieux adaptés.

Enfin, vous évaluez le potentiel d'achat des clients et des prospects.

Votre Profil :

Titulaire d'une formation technique et commerciale de type BTS ou DUT, vous justifiez d'une expérience commerciale réussie prioritairement acquise chez un acteur en négoce de matériaux de construction.

Vous connaissez le tissu économique local et maîtrisez idéalement l'anglais.

La rémunération est composée d'une partie fixe et d'une partie variable.

Un véhicule de service, une tablette numérique et un portable sont mis à votre disposition.

Conditions d'emploi :

Salaire : variable et avantages

Lieu : France, Provence-Alpes-Côte d'Azur, Alpes-Maritimes

Référence

16102517360

Date de publication

25/10/16

Entreprise

Hays Medias

Région

Paca

Ville

Alpes-maritimes

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI