



Technico-commercial h/f Île-de-france

Filiale française d'Halfen (25 personnes réalisant 13 millions d'euros de CA) appartenant au groupe CRH, nous sommes leaders dans la conception, la fabrication et la commercialisation de systèmes de fixation destinés aux marchés de la construction et de la réhabilitation : inserts, fixations de façade, supports destinés au gros comme au second oeuvre du bâtiment.

Simplicité de mise en oeuvre et efficacité nous permettent de nous imposer dans la réalisation d'ouvrages de référence tels que la Station de la Bibliothèque F. Mitterrand, la Cité de la Musique, le Stade Jean Bouin, les lignes TGV SEA et Nîmes - Montpellier.

Nous recherchons notre :

Technico-commercial h/f

Votre mission :

Homme/femme de terrain, vous consolidez et développez le chiffre d'affaires de votre secteur auprès des entreprises de préfabrication, du BTP et du génie Industriel, en négociant les projets depuis la détection jusqu'à la prise de commande.

Avec beaucoup d'autonomie, vous êtes responsable de votre secteur et de la réalisation de vos objectifs, et êtes garant de notre image.

Votre Profil :

H/F, de formation Bac+2, ce sont avant tout votre tempérament commercial, votre capacité à fidéliser vos clients, vos qualités de persévérance et de réactivité qui vous permettront de réussir.

Conditions d'emploi :

Conditions : Fixe + Variable + Véhicule

Nous vous proposons de rejoindre un groupe leader sur ses marchés avec des équipes reconnues pour leur capacité à nouer des relations fortes avec leurs clients, à travailler en réseau et à atteindre leurs résultats.

Référence

16110102014

Date de publication

01/11/16

Entreprise

Halfen Sas

Région

Île-de-france

Ville

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI