



Technico-commercial H/F

Var, Paca

Notre client est un Groupe cimentier français reconnu pour son savoir-faire et son expertise sur les métiers de la construction.

Dans le cadre de son activité Béton Prêt à l'Emploi, il recherche sur le secteur Ouest Varois un(e) :

Technico-commercial H/F

Votre mission :

Rattaché hiérarchiquement au Chef de secteur, vous développez les relations d'affaires et les ventes dans votre secteur d'activité en visitant les clients et en appliquant la politique commerciale du Groupe.

Vous organisez votre prospection à partir d'un fichier clients et d'un ciblage effectué en amont. Aussi, vous rédigez vos comptes rendus de visites.

Votre expertise sur le secteur est un véritable atout dans la construction de votre argumentaire de vente.

Référent technique auprès des professionnels, vous négociez les prix, les quantités et les délais de livraison. De plus, vous rédigez et proposez des offres argumentées.

Par ailleurs, vous fidélisez la clientèle en maintenant une relation après-vente.

Enfin, vous intervenez directement dans le traitement des litiges et le recouvrement des créances.

Votre Profil :

De formation Bac +2 minimum de type DUT/BTS, vous justifiez d'une expérience professionnelle réussie à un poste similaire d'au moins 2 ans avec des connaissances sur les normes applicables aux produits et une maîtrise de l'outil informatique.

Reconnu pour vos qualités relationnelles et votre goût pour le terrain, vous savez fidéliser et développer votre portefeuille clients.

Dynamique et rigoureux, vous maîtrisez également les techniques et argumentaires de vente.

Conditions d'emploi :

Salaire : Négociable

Lieu : France, Provence-Alpes-Côte d'Azur, Var

Référence

16122114370

Date de publication

21/12/16

Entreprise

Hays Medias

Région

Paca

Ville

Var

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI