

*La société GUGLER France membre du réseau Ngel & Fenêtre, est spécialisée dans la rénovation des fenêtres, portes et volets auprès d'une clientèle de particuliers.*

*Nous objectif est de vendre qualitativement c'est pourquoi nous n'avons jamais pratiqué le porte à porte .*

*Nous sommes à la recherche, pour le Haut Rhin, d'un(e) :*

### **FUTUR RESPONSABLE COMMERCIAL (H/F)**

#### **Votre mission :**

Vous aurez pour mission de développer le secteur du Haut Rhin pour en prendre la responsabilité.

- Analyser les besoins du client, le conseiller pour construire un projet sur mesure
- Mettre en oeuvre la politique commerciale définie par la direction
- Gérer la réalisation des objectifs commerciaux définis par la direction.
- Contrôler, animer, former une équipe de vente.
- Manager les équipes techniques.
- Gérer les relations avec les clients (suivi et satisfaction des clients)
- Gérer les relations fournisseurs

Vous bénéficierez d'une formation solide et d'un accompagnement qui vous permettront de réussir.

#### **Votre Profil :**

De formation commerciale (Bac+2), une expérience de 3 années dans la vente aux particuliers serait un atout supplémentaire.

- Vous êtes doté d'un esprit d'initiative, vous êtes ambitieux, vous aimez argumenter et négocier.

Si la satisfaction client est votre principale motivation et que vous souhaitez vendre des produits et des services de qualité, nous vous invitons à rejoindre notre équipe.

#### **Conditions d'emploi :**

Contrat : CDI à temps plein

Avantages: Véhicule et téléphone fournis

Localisation: HAUT RHIN (68)

Si vous êtes motivé(e) par ce poste, veuillez faire parvenir votre curriculum vitae

#### **Référence**

17071216430

#### **Date de publication**

12/07/17

#### **Entreprise**

Gugler Pvc

#### **Région**

Grand-est

#### **Ville**

Haut-rhin

#### **Secteur**

Services Commerciaux

#### **Type de contrat**

- Temps plein
- CDI

