



ATTACHE TECHNICO-COMMERCIAL - 69 H/F

Vénissieux, France, Auvergne-rhone-alpes

Partenaire de CATERPILLAR, BERGERAT MONNOYEUR (611 M€, 1 500 collaborateurs), filiale du Groupe Monnoyeur, est le leader de la profession et dédié à la distribution complète de matériel et de services de CATERPILLAR en France. BERGERAT MONNOYEUR est reconnu pour le professionnalisme de ses collaborateurs et les valeurs humaines partagées.

ATTACHE TECHNICO-COMMERCIAL - 69 H/F

Votre mission :

BERGERAT MONNOYEUR (611M€, 1 500 collaborateurs) est le leader de la profession et dédié à la distribution complète de matériel et de services de CATERPILLAR en France.

BERGERAT MONNOYEUR est reconnu pour le professionnalisme de ses collaborateurs et les valeurs humaines partagées. Nos clients partenaires sont les plus grands groupes internationaux de TP.

Nous recherchons un ATTACHE TECHNICO-COMMERCIAL pour travailler au sein de la région Rhône-Alpes sur le développement de la Distribution Spécialisées (Gamme Retail) de Bergerat Monnoyeur.

Vous contribuerez au développement de l'image de marque de la société et des produits à travers la réalisation des missions suivantes :

- Visite des clients répertoriés et présentation de la gamme.
- Identification des besoins du marché, prospection et détection de nouveaux clients.
- Mise en place d'offres adaptées aux besoins client en vente ou en après-vente, conforme aux objectifs commerciaux de la société.
- Initiation et participation aux démonstrations de matériel.
- Maintien des fichiers comptes dans l'outil de gestion de l'entreprise
- Veille concurrentielle Vous serez en charge de développer la qualité de la relation client et de fidéliser votre portefeuille en créant une relation de confiance.

Pour cela, vous devrez participer à la création des dossiers de financement en relation avec le constructeur et assurer un suivi des engagements pris vis-à-vis du client (configuration machine, délai de livraison).

Enfin, vous devrez conclure chaque vente dans le respect des conditions commerciales fixées par la Direction Marketing Vente et Service.

Votre Profil :

Vous possédez un niveau bac + 2 dans le secteur technique et attestez d'une expérience réussie dans la vente de service dans le secteur des travaux publics.

Vous savez animer et gérer un portefeuille clients (suivi commercial et administratif), vous êtes à l'écoute, clair et persuasif,

Alors, RELEVEZ LE DEFI, postulez !

Conditions d'emploi :

Localisation : Vénissieux

Référence

17091916520

Date de publication

19/09/17

Entreprise

Bm France - Ets Venissieux

Région

Auvergne-rhone-alpes

Ville

Vénissieux, France

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

