



TECHNICO-COMMERCIAL H/F

Départements 13 & 84, Paca

Notre client d'envergure Internationale, oeuvre dans le secteur du second oeuvre du Bâtiment depuis plus de 60 ans. Basé proche de Montpellier, il développe son activité sur le marché de la peinture en fabricant ses propres références et en négoce pour répondre à la demande.

Cette entreprise a su bâtir un capital confiance qui lui permet d'être largement référencée sur son marché.

Dans le cadre du développement de son activité sur la Région Sud (départements 13 & 84), nous recherchons un(e) :

TECHNICO-COMMERCIAL H/F

Votre mission :

Le poste allie plusieurs missions, à la fois commerciale et technique.

Vous suivez un portefeuille existant (distributeurs et entreprises) que vous développez.

Vous prospectez et suscitez la demande auprès d'un réseau de prescripteurs (collectivités territoriales, H.L.M., Syndics, Architectes, M.O. etc...).

Vous suivez l'avancement des chantiers et êtes le représentant de l'Entreprise sur certains salons professionnels auxquels elle participe.

Votre Profil :

Titulaire d'un BTS NRC (Négociation et Relation Client) ou équivalent, vous êtes basé sur votre secteur. Vous avez une excellente connaissance du marché de la peinture industrielle en vente BtoB depuis au moins 5 ans.

Vous êtes autonome, charismatique et pugnace. Votre sens relationnel et votre connaissance du marché local sont reconnus car vous êtes une personne de confiance. Vous savez convaincre le client que la solution proposée est la meilleure et qu'elle répond à ses besoins, tant technique que budgétaire. Curieux, vous faites preuve d'anticipation, de méthodologie et d'organisation.

Commercial(e) dans l'âme vous êtes motivé(e) par l'atteinte de vos objectifs, voir leur dépassement.... Le travail d'équipe vous motive et vous avez envie d'échanger avec votre encadrement et vos collègues pour participer à l'évolution de l'Entreprise.

Vous bénéficiez d'une formation technique sur les produits et d'un management direct au plus haut niveau. En intégrant une entreprise dont le Dirigeant fait preuve de dynamisme et d'ambition, vous serez l'acteur de votre carrière !

Conditions d'emploi :

Le poste est à pouvoir dès que possible.

La rémunération est composée d'un fixe et d'un variable de nature à motiver un candidat dont la fibre commerciale est son atout majeur.

Vous disposez du Permis B. Un véhicule de société est mis à votre disposition.

Référence

17111713020

Date de publication

17/11/17

Entreprise

Cf Trading

Région

Paca

Ville

Départements 13 & 84

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

Vous serez équipés de Téléphone GSM, PC, etc...

Si vous êtes intéressé par ce nouveau challenge, nous vous remercions de nous adresser votre candidature (CV et lettre de motivation) en cliquant sur "Répondre à l'annonce".

Les candidatures retenues feront l'objet d'une convocation pour un premier entretien à Marseille.