



CHARGE(E) D'AFFAIRES (H/F)

Châteauneuf-sur-isère, Auvergne-rhône-alpes

La société FEHR Technologies Rhône Alpes est une entreprise indépendante d'envergure internationale qui intervient dans différents métiers (du béton fabrication sur mesure de murs précoffrés et de prédalles) sur cinq sites dont 3 en France (Alsace, Seine et Marne, Drôme) et 2 en Allemagne.

Nous recherchons pour notre usine de préfabrication sur mesure de produits béton située à Châteauneuf-Sur-Isère (Drôme) en CDI un(e) :

CHARGE(E) D'AFFAIRES (H/F)

Votre mission :

Rattaché(e) au Responsable Régional des Ventes, vous agissez en véritable business développer et garantisiez la croissance forte et durable de votre secteur.

Dans le respect de la politique commerciale et des règles et des standards (qualité, sécurité, productivité, environnement...) en vigueur dans l'entreprise, vous aurez pour responsabilités :

Assurer le développement commercial de votre portefeuille :

- Prospecter, fidéliser et renforcer les relations auprès de vos prospects et clients,
- Définir et mettre en place les stratégies d'affaires dont vous avez la charge,
- Promouvoir les produits, l'image de la société et de ses technologies,
- Veiller à ce que son portefeuille de client travaillé soit en cohérence avec les objectifs et les potentiels du Marché.

Construire et suivre votre portefeuille d'affaires selon les objectifs assignés (ventes, marges, marchés) :

- Etudier les besoins du client, mener une étude de faisabilité et établir un cahier des charges
- Déterminer les solutions techniques adaptées et élaborer une proposition commerciale en accord avec les services compétents de l'entreprise,
- Négocier et conclure le contrat avec le client
- Fidéliser le client
- Suivre les règlements et négocier les éventuels contentieux
- Saisir les prospects et les projets dans SAP

Votre Profil :

Nous recherchons un(e) candidat(e) de formation Bac+2 à BAC+5 en bâtiment ou génie civil avec une première expérience réussie dans la vente, idéalement dans le milieu du bâtiment.

Votre rigueur, votre capacité à convaincre, à négocier, votre aptitude organisationnelle, votre sens prononcé pour la satisfaction client, votre réactivité et votre orientation résultat sont des atouts indispensables pour réussir dans cette fonction.

La connaissance de SAP serait un plus.

Conditions d'emploi :

Référence

17112314563

Date de publication

23/11/17

Entreprise

Fehr Groupe

Région

Auvergne-rhône-alpes

Ville

Châteauneuf-sur-isère

Secteur

Ingénierie

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

Contrat : CDI.

Poste basé à Châteauneuf-Sur-Isère