



## Technico-commercial H/F

### Région Centre, Centre-val-de-loire

*SITECH France distributeur officiel de la marque TRIMBLE propose une large gamme d'équipements topographiques et de guidage d'engins par satellite et laser ainsi que des logiciels de gestion de flotte.*

*D'une technologie innovante et performante, ces équipements sont installés sur les engins de toute marque et permettent d'augmenter la productivité des chantiers et d'optimiser au maximum la rentabilité du parc d'engins, de véhicule et de matériels. Nous sommes présents sur les chantiers tels que le désensablement du Mont Saint Michel, le port du Havre et les gros chantiers LGV.*

*Passionné par les nouvelles technologies, vous souhaitez agir dans l'univers de nos clients du SECTEUR TP, nous vous proposons de rejoindre nos équipes et de participer au fort développement commercial de notre entreprise tout en accompagnant nos clients dans leur projet pour trouver des solutions performantes dédiées à leurs activités.*

#### Technico-commercial H/F

##### Votre mission :

Rattaché(e) au Chef des ventes, vous êtes chargé(e) de :

- Promouvoir et vendre la gamme des produits Trimble et des services de SITECH France
- Prospecter les clients cibles et les conseiller dans le choix du produit
- Développer le chiffre d'affaires sur votre périmètre géographique
- Visiter régulièrement les clients présents sur le secteur afin d'identifier leurs besoins et leur proposer des solutions,
- Maintenir et développer vos connaissances des produits, de leurs fonctionnalités et leurs performances. Se tenir informé des capacités des produits concurrents
- Effectuer un reporting régulier
- Réaliser le recouvrement sur votre secteur

##### Votre Profil :

De formation Bac+2/3 technique ou commerciale, vous justifiez d'une expérience commerciale professionnelle de 3 années minimum acquise dans la vente de matériels TP ou chez les clients grands chantiers, terrassement.

Vous connaissez parfaitement les métiers de nos clients.

Votre capacité à négocier et communiquer, votre sens du service et votre réactivité seront les atouts indispensables pour développer le chiffre d'affaire de la région tout en assurant la fidélisation de nos clients.

##### Conditions d'emploi :

Vous bénéficierez de formations et d'une rémunération attractive (fixe + variable) + voiture.

##### Référence

18011114510

##### Date de publication

11/01/18

##### Entreprise

Sitech - Ets St Michel S/orge

##### Région

Centre-val-de-loire

##### Ville

Région Centre

##### Secteur

Services Commerciaux

##### Type de contrat

- Temps plein
- CDI

Localisation : Région Centre