



INGENIEUR COMMERCIAL H/F

Paris, Île-de-france

Fondée en 1979, la société SOLLASE SOBLINTER est spécialisée dans la distribution de solution de blindage de tranchées (SBH), lasers et matériel topographique (GEOMAX). Nos clients sont les entreprises du BTP, génie civil et terrassiers.

Implanté à Toulouse SOLLASE SOBLINTER est également présent partout en France a travers ses 9 autres agences basées à Paris, Marseille, Lyon, Bordeaux, Lille, Nantes, Dijon, Metz, et Chambéry.

Dans le cadre de notre fort accroissement d'activité, nous recherchons aujourd'hui pour notre agence de Paris un(e) :

INGENIEUR COMMERCIAL H/F

Votre mission :

Rattaché à l'agence de Paris vous serez en charge du développement commercial des TPE, PME et Grands Groupes du BTP de la région Ile-de-France et pour cela devrez :

- Mettre en place votre plan d'actions commerciales en ligne avec la stratégie de l'entreprise,
- Identifier et prospector de nouveaux clients afin d'augmenter la part de marché de l'entreprise,
- Réaliser votre objectif de chiffre d'affaires en veillant au respect des marges,
- Fidéliser le portefeuille clients en étant force de propositions sur leurs problématiques et en assurant une réelle réactivité,
- Se rendre sur les chantiers afin de déceler les différentes particularités techniques,
- Créer une véritable relation de conseil et de partenariat auprès des différents interlocuteurs (conducteurs de travaux, chef de chantier, bureaux d'étude, contrôle, méthodes,...).

Votre Profil :

Vous êtes issu(e) d'une formation ingénieur ou bac + 2 confirmé spécialisée en BTP.

Vous avez impérativement de 3 à 5 ans d'expérience dans le secteur BTP.

Au-delà de votre formation technique et/ou commerciale, vous avez acquis une expérience commerciale significative dans le milieu du bâtiment et idéalement dans la vente de produits et solutions techniques.

Vous êtes familier de l'univers du gros oeuvre, des travaux publics, GC, VRD...

Vos principales qualités sont : Rigoureux, Ponctuel et Energique.

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI

Formation interne continue

Poste basé à Paris - Déplacements en Ile-de-France

Rémunération attractive selon profil et compétences (Fixe + Primes) + Mutuelle

Véhicule + Téléphone + PC

Référence

18011616158

Date de publication

16/01/18

Entreprise

Sollase-soblinter

Région

Île-de-france

Ville

Paris

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

