

Notre client, enseigne nationale et reconnue dans le négoce de matériaux de construction, recherche dans le cadre de son développement, un(e) :

Directeur régional négoce H/F

Votre mission :

Le candidat que nous recherchons est le véritable patron de sa région, et à ce titre il est responsable de son développement.

Il prend en charge une équipe de 6 Chefs d'agence, un Chef des ventes et une équipe commerciale spécialisée produits (6 personnes).

Il s'appuie au quotidien sur cette équipe pour faire appliquer la politique commerciale sur son secteur, faire monter les équipes en compétences, et il est en charge de la validation budgétaire des recrutements sur son secteur.

Le Directeur régional est le garant de la bonne animation de ses équipes sur son secteur. D'un point de vue commercial, il est responsable de la définition de la politique commerciale de son secteur, de la proposition d'un budget et de la mise en place d'actions pour son atteinte ; il participe à l'élaboration de la politique de tarification, supervise la gestion des litiges clients, négocie les affaires spéciales et gère le portefeuille clients en direct lorsque c'est nécessaire ou indirectement avec le support des équipes en agence.

Enfin, il est responsable d'assurer la bonne gestion de son secteur ainsi que l'exploitation des agences : procédures, plans de stock, organisation des transports, suivi du parc matériel, etc.

Votre Profil :

Le candidat que nous recherchons justifie d'une expérience de Manager commercial d'au moins 5 ans, ainsi que d'une bonne connaissance commerciale du monde du bâtiment (clients, interlocuteurs, concurrence, produits, etc).

Nous recherchons avant tout un candidat faisant preuve de compétences managériales certaines, et d'un excellent sens du commerce pour donner un nouvel élan au développement du secteur.

Vous devez faire preuve d'un véritable esprit entrepreneurial pour mener à bien ce challenge.

Conditions d'emploi :

Rémunération selon profil, minimum 5000 brut x 12 + variable, à négocier.

Lieu : Haute-Garonne

Référence

18013118420

Date de publication

31/01/18

Entreprise

Hays Medias

Région

Occitanie

Ville

Haute-garonne

Secteur

Bâtiment

Type de contrat

- Temps plein
- CDI