



Commercial(e) Equipement Industriel H/F

Bordeaux, Nouvelle-aquitaine

JA DELMAS, concessionnaire Caterpillar en Afrique de l'Ouest. Notre organisation (basée à Bordeaux depuis 160 ans), est présente à travers notre réseau africain dans 11 pays : Bénin, Burkina Faso, Côte d'Ivoire, Gambie, Guinée, Guinée Bissau, Mali, Mauritanie, Niger, Sénégal, Togo.

Plus de 2000 collaborateurs sont au service quotidien de nos clients, au plus près de leurs besoins pour dispenser conseil et expertise dans 4 grands domaines

La qualité des produits et des prestations fournies, l'excellence opérationnelle et technique, notre engagement dans la relation client et la force de notre réseau font de nous le partenaire de référence.

Nous recrutons aujourd'hui notre :

Commercial(e) Equipement Industriel H/F

Votre mission :

Rattaché(e) hiérarchiquement au Responsable du service Industrie, votre fonction principale sera de commercialiser une gamme de matériels industriels ou de chantier en direct avec le client final ou via le réseau africain.

Vos principales missions s'orientent autour de 3 axes :

1. La vente auprès des clients directs :

- Développer les relations et le chiffre d'affaires sur le portefeuille de clients attribués
- S'assurer de la satisfaction des clients
- Veiller au recouvrement des en cours dans les meilleurs délais
- Promouvoir l'ensemble des produits représentés
- Etre force de proposition pour la prospection de nouveaux comptes

2. L'animation du réseau africain :

- Etre l'interlocuteur principal du réseau africain pour les produits Industrie
- Aider à la définition du matériel répondant au besoin du client final
- Assurer le lien avec les constructeurs pour ajustement du tarif, spécificités techniques complexes, passation/suivi des commandes et prévisions de ventes
- Etre force de proposition pour les plans de prospection et actions marketing ciblées

3. L'expertise commerciale :

- Développer une expertise sur la gamme des chariots élévateurs moyens et gros tonnages notamment de la marque Hyster.
- Etre l'interlocuteur privilégié du constructeur pour la gamme définie
- Assurer les formations commerciales sur les produits de la gamme définie

Référence

18050916240

Date de publication

09/05/18

Entreprise

Ja Delmas

Région

Nouvelle-aquitaine

Ville

Bordeaux

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

Votre Profil :

De formation BAC +2 minimum type BTS / DUT Commerce International, vous disposez d'une expérience de 3 ans dans une fonction commerciale.

Vous êtes un commercial aguerri capable d'évoluer autant sur des cycles de vente courts que longs

Connaissances spécifiques exigées :

- Connaissances des équipements industriels et plus spécifiquement les chariots élévateurs, les compresseurs ...
- Connaissances du commerce international et des techniques de vente
- Connaissance des Incoterms
- Etre à l'aise avec les concepts de marge sur vente, prix de revient ...

Anglais : niveau courant OBLIGATOIRE

Connaissance du marché et des acteurs ouest africain sera un avantage certain

Conditions d'emploi :

Contrat CDI

Poste basé à Bordeaux

Des déplacements réguliers sont à prévoir sur nos 11 représentations en Afrique de l'Ouest ainsi qu'en Europe.