

Notre client, leader sur son marché dans le domaine du bâtiment, recherche dans le cadre de son développement un(e) :

Technico-commercial sédentaire bâtiment H/F

Votre mission :

Rattaché au Directeur de l'agence, vos missions principales sont d'assurer l'accueil téléphonique et physique des clients en tant que commercial permanent de l'agence et de gérer les demandes relatives aux assemblages simples, y compris transport.

De plus, vous assurez un traitement administratif de qualité des contrats de location et réalisez un dossier technique de qualité pour le service Exploitation.

Vous développez le démarchage commercial, pour conquérir de nouveaux clients et transférez aux Attachés commerciaux les affaires dépassant le cadre de vos missions.

Enfin, vous assurez un suivi de qualité des clients après livraison (y compris gestion des litiges).

Votre Profil :

Vous avez une première expérience réussie dans un domaine technique en tant que Commercial sédentaire, votre bon relationnel vous permet de vous bien intégrer dans une équipe et de préserver une communication permanente avec les clients et les commerciaux terrain.

Vos connaissances techniques et argumentaires de ces produits vous permettent d'orienter le client vers la bonne solution.

La maîtrise de l'outil informatique est indispensable.

Conditions d'emploi :

Salaire : Négociable

Poste basé dans les Bouches-du-Rhône

Référence

18062810350

Date de publication

28/06/18

Entreprise

Hays Medias

Région

Paca

Ville

Bouches-du-rhône

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI