SNEF

Chargé d'affaires Courants Faibles / Sûreté (H/F)

Île-de-france

Leader français indépendant des services dans le domaine de l'énergie, notre coeur de métier est le génie électrique. Acteur majeur dans la maîtrise des énergies et la transition digitale, expert dans la conception, la réalisation, l'exploitation et la maintenance d'installations électriques clé en main. Plus de 110 ans d'histoire, 9 000 collaborateurs dans le monde et 900 millions d'€ de chiffres d'affaires. Une présence en France et à l'international notamment en Europe de l'Ouest, en Europe de l'Est, en Afrique et Moyen-Orient, et en Amérique latine.

Le Groupe SNEF doit sa pérennité et sa progression à son expertise, et à ses valeurs basées sur l'écoute, le conseil et la proximité. La satisfaction client a toujours été au coeur de nos priorités.

Reconnu pour son savoir-faire dans les domaines de l'Industrie, Tertiaire, Marine, Infrastructures, Energie, Telecom, le Groupe SNEF intervient et opère dans le Génie électrique, le Courants faibles, les Procédés industriels, le Génie climatique, le Tous Corps d'Etat, les Télécommunications, et la Maintenance.

Fort de son expertise multitechnique, le Groupe SNEF déploie des solutions énergétiques intelligentes et innovantes. Résolument engagé dans une démarche écoresponsable et durable, le Groupe SNEF est un partenaire fiable pour accompagner ses clients dans leurs projets de demain.

La Sureté chez SNEF couvre les métiers de l'intrusion, du contrôle d'accès, de la vidéosurveillance, de l'incendie et des réseaux de communication.

Nous recherchons un(e):

Chargé d'affaires Courants Faibles / Sûreté (H/F)

Votre mission :

Rattaché hiérarchiquement au Responsable de l'Agence SNEF Connect et fonctionnellement à la Cellule centrale SNEF Connect, vous avez la responsabilité du développement et de l'organisation de la production de projets Courants Faibles pour les métiers du Contrôle d'accès, de la Vidéosurveillance, de l'intrusion, des réseaux de communication et de la détection incendie sur nos activités Tertiaire et Industrie, depuis la détection des projets, le pilotage des offres, l'organisation de la production et des moyens dans le respect des budgets.

-> VOS MISSIONS PRINCIPALES:

Vous assurez :

- La reponsabilité de l'établissement et du suivi du Plan d'Actions Commerciales et des budgets de votre activité
- La responsabilité avec les chargés d'affaires région de proposer notre offre courants faibles aux clients.
- La responsabilité de mobiliser les ressources pour la qualité de l'offre technique et commerciale.
- La rédaction des mémoires techniques en collaboration avec l'ensemble des acteurs et des référents concernés.
- La responsabilité d'établir des relations fortes avec les Bureaux d'Etude et les représentants des constructeurs régions.
- La responsabilité du déroulement des projets et des ressources à mobiliser.
- La responsabilité du suivi contractuel, financier et commercial des projets.

Vous managez :

Référence

18071209400

Date de publication

12/07/18

Entreprise

Snef

Région

Île-de-france

Ville

Secteur

Ingénierie

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

- Les Conducteurs de travaux, les Techniciens d'études et de chantiers.

Vous contrôlez:

- Le respect des budgets,
- L'adéquation des compétences et des effectifs par rapport au travail à réaliser,
- La conformité par rapport aux exigences clients,
- L'appui technique de vos équipes depuis les études d'exécution jusqu'à la réception sans réserve des installations
- L'application des règles QHSE en vigueur en partenariat avec le Responsable QHSE.

Vous proposez:

- Les actions de progrès éventuelles (actions correctives et préventives)

Votre Profil:

- De formation Bac+2 avec expérience à ingénieur;
- Expérience minimum de 3 ans dans le domaine des courants faibles;
- Maîtrise des métiers et des systèmes de Contrôle d'accès, de Vidéosurveillance, d'intrusion, des réseaux de communication et de la détection incendie;
- La Maîtrise des règles R7, R81, R82 serait un plus;
- Maîtrise de la gestion de projet;
- Maîtrise du Pack Office et outils de planification.

Ténacité, rigueur, organisation, savoir-faire commercial et management sont des atouts indispensables pour réussir à cette fonction.

Langues nécessaires : Anglais

Conditions d'emploi :

Contrat CDI

Région : Île-de-France

Ville: Saint Denis