



## Technico Commercial Matériels d'Auscultation et de Topographie H/F Grand Paris, Île-de-france

*Vous avez envie de vous investir au sein du 1er réseau en France de vente, de locations et de services de matériels de topographie sur des théodolites, des stations totales, des GPS, des lasers, et d'une façon plus générale des instruments pour la construction et la topographie.*

*Rh mode pme, spécialiste des Ressources Humaines et du recrutement dans les PME à dominante technique, recherche pour la société TOPOCENTER, un :*

### **Technico Commercial Matériels d'Auscultation et de Topographie H/F**

#### **Votre mission :**

Intégré(e) au sein d'une équipe dynamique et rattaché(e) au Chef des Ventes, vous serez en charge d'assurer le développement technique et commercial des produits d'auscultation et de surveillance du catalogue Topocenter sur le marché de la construction ainsi que les services proposés par nos agences (location et réparation).

Vous prendrez vos fonctions sur le périmètre du Grand Paris et notamment sur le marché du Grand Paris.

A ce titre, vos missions seront les suivantes :

- Planifier et assurer les opérations de prospection auprès des clients existants et des prospects : identification et visite des principaux acteurs du marché de la construction, organiser et accomplir la prospection téléphonique et physique,
- Assurer les ventes de nos produits par le biais de nos agences en vue d'atteindre les objectifs,
- Développer les services de location et de réparation,
- Faire suite aux demandes des clients : réponse au cahier des charges, conseils techniques, préparation et envoi d'offres,
- Assurer une activité de reporting hebdomadaire et de remontée des informations terrains,
- Faire progresser les opportunités de ventes des produits, d'accessoires et de services,
- Assurer le suivi du portefeuille constitué,
- S'assurer du respect des objectifs de vente et du budget,
- Réaliser les prévisions de ventes,
- Réaliser les offres et les propositions commerciales.

#### **Votre Profil :**

Vous détenez une expérience d'au moins 3 ans dans le domaine de l'auscultation et de la surveillance (produits et services), d'une connaissance des métiers de la construction / topographie et des applications produits.

Vous disposez d'un tempérament commercial et d'un sens du service client.

Volontaire, polyvalent, prêt à vous intégrer au sein de différentes équipes, vous savez faire preuve de curiosité, de sens commercial et d'autonomie.

Vous êtes rigoureux, organisé et vous disposez de qualités relationnelles.

Formation technique assurée par la société Topocenter.

Anglais opérationnel indispensable.

#### **Référence**

18091418580

#### **Date de publication**

14/09/18

#### **Entreprise**

Rh Mode Pme - Magali Combe

#### **Région**

Île-de-france

#### **Ville**

Grand Paris

#### **Secteur**

Services Commerciaux

#### **Type de contrat**

- Temps plein
- CDI

**Conditions d'emploi :**

Statut Cadre - CDI

Salaire fixe : 40 KE + variable pouvant porter le package à 48 KE.

Localisation région parisienne ou home office + déplacements.

80 % de votre temps sera consacré aux déplacements - Voiture de société

Si vous êtes prêt à relever ce challenge, adressez nous votre candidature (cv et lettre) avec la référence TECHCOAUSCUL/TC/PMEBTP en cliquant sur "[Répondre à l'annonce](#)"