



TECHNICO COMMERCIAL H/F

St Fargeau Ponthierry, Île-de-france

Biofluides, entreprise innovante, développe une solution unique de récupération de chaleur sur eaux grises. Avec plus de 76 références à ce jour, l'entreprise souhaite désormais accélérer ses ventes.

Dans ce cadre, nous recherchons un(e) :

TECHNICO COMMERCIAL H/F

Votre mission :

- Développement du portefeuille clients : prospection (recherche) de nouveaux clients (prospects particuliers ou professionnels), fidélisation des clients existants, suivi des objectifs de ventes prédéfinis, définition du plan de tournée. Des déplacements sont à prévoir sur toute la France (2 semaines en province et 2 semaines sur l'Île de France). Le siège de Biofluides est à St Fargeau Ponthierry 77310.
- Vente : analyse des besoins du client, traduction du cahier des charges du client auprès des services techniques internes, proposition technico-commerciale adaptée, négociation, suivi de la commande, facturation.
- Service après-vente : transmission des critiques, suggestions et matériels défectueux aux services de l'entreprise (R&D, qualité, maintenance, etc.), assistance technique.
- Participation à la politique commerciale de l'entreprise : veille stratégique, plans d'actions commerciales, élaboration de l'offre de biens et services.
- Renseigner en permanence le fichier clients (logiciel CRM customer relationship management), INES est utilisé au sein de l'entreprise
- Reporting régulier de son activité notamment suivre les indicateurs et les statistiques sur les clients
- Participation à des salons

Votre Profil :

EXPERIENCE

Une expérience de 1 à 10 ans auprès de nos cibles prioritaires est requise à savoir :

- Bailleurs
- Promotion privée
- Collectivités
- Industriels
- Constructeurs

COMPÉTENCES REQUISES

- Maîtrise technique spécifique au secteur de l'énergie et plus particulièrement des énergies renouvelables ou de récupération
- Techniques commerciales (démarchage, négociation, vente, devis, facturation, etc...)
- Utilisation de logiciels de bureautique (agenda, mail, tableur, traitement de texte, etc...)
- L'anglais est un plus

SAVOIR ETRE

Référence

18112210181

Date de publication

22/11/18

Entreprise

Biofluides

Région

Île-de-france

Ville

St Fargeau Ponthierry

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

Biofluides étant une PME (18 salariés), un esprit d'équipe est indispensable. Excellent sens relationnel, très bonne écoute, grande capacité d'adaptation sont les principales qualités requises. Une certaine autonomie sera demandée. Aisance à l'oral.

- Titulaire d'un permis B

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI

Salaire : Fixe (Selon expérience) + variable (lié aux objectifs fixés)

Avantages : véhicule de fonction, téléphone mobile, frais (forfait jour), carte essence, ordinateur portable.

Poste basé à St Fargeau Ponthierry - Déplacements sur toute la France (2 semaines en province et 2 semaines sur l'Ile de France).