



TECHNICO-COMMERCIAL ITINERANT H/F

Carbon-blanc (33), Nouvelle-aquitaine

Forte d'une expérience de plus de 80 ans, Entrepose Echafaudages maîtrise le métier de l'échafaudage et de l'étalement dans son ensemble, de la conception à la mise en oeuvre, en passant par les études, la vente, la location et la formation des utilisateurs.

Leader sur le marché français, la société emploie 300 personnes et dispose d'un parc de matériel de 30 000 tonnes. A partir d'un réseau de 15 agences régionales, Entrepose Echafaudages met à la disposition de ses clients une gamme complète de matériels adaptée à tous leurs besoins, dans les domaines du bâtiment, des travaux publics, de l'industrie et des spectacles.

Nous recherchons un(e) :

TECHNICO-COMMERCIAL ITINERANT H/F

Votre mission :

Sur le secteur de nos agences de Bordeaux et de Toulouse (Aquitaine, Poitou-Charentes en partie, Midi-Pyrénées en partie), vous serez en charge de la prospection auprès de nouveaux clients potentiels pour les activités location et vente de matériel. Vos principales responsabilités seront les suivantes :

- Analyser le marché sur son secteur géographique
- Prospecter de nouveaux clients
- Visiter quotidiennement des prospects ciblés (artisans, PME, conducteurs de travaux, services achats,...)
- Etablir un plan d'actions commerciales spécifique à chaque prospect
- S'imposer comme l'interlocuteur privilégié de ses clients de la négociation à la prise de commandes
- Proposer des solutions techniques adaptées aux besoins exprimés dans un environnement technique pointu et diversifié
- S'appuyer sur les ressources internes dans la conception de l'offre
- Assurer un reporting fiable et régulier de son activité

Ce descriptif reprend les principales responsabilités, il n'est pas limitatif.

Votre Profil :

Vous justifiez d'une expérience d'au moins 5 ans dans un poste équivalent dans le domaine du BTP (secteur de l'échafaudage, de la fourniture ou de la location de matériel de chantier).

Au-delà de votre formation, ce sont avant tout vos aptitudes commerciales, vos connaissances des leviers de décision ainsi que votre personnalité qui seront étudiées.

Découchés à prévoir.

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI

Salaire : selon séniorité et expérience (constitué d'une part fixe et d'une part variable).

Référence

18112210184

Date de publication

22/11/18

Entreprise

Entrepose Echafaudage

Région

Nouvelle-aquitaine

Ville

Carbon-blanc (33)

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

Poste basé à Carbon-Blanc (33)

Déplacements fréquents et quotidiens en visite client à prévoir (Aquitaine, Poitou-Charentes en partie, Midi-Pyrénées en partie).