

Notre client est une belle PME Bretonne et familiale, distributeur de matériel électrique sur l'ensemble de la région. Dans le cadre de son développement et afin de booster les chiffres et encadrer l'équipe commerciale basé à Quimper, nous recrutons un(e) :

Responsable des ventes H/F

Votre mission :

Rattaché à la Direction Générale, vous avez pour mission principale l'accompagnement des équipes de ventes dans l'atteinte des résultats (chiffre d'affaires et marge).

Pour ce faire, vous supervisez 3 agences et managez en direct 6 Technico-Commerciaux itinérants, 6 Technico-Commerciaux sédentaires et des fonctions support.

Vous définissez la stratégie commerciale, formez les équipes aux techniques de ventes et créez des plans d'actions commerciales et promotionnelles au sein des agences.

De plus, vous suivez l'évolution des résultats en termes de chiffre d'affaires et de marge dégagée.

Vous êtes garant de la satisfaction client, de la montée en compétences et de la stabilité de vos équipes.

Ce poste est évolutif dans l'entreprise.

Votre Profil :

Issu d'une formation commerciale, vous bénéficiez impérativement d'une expérience de management des ventes, idéalement auprès des professionnels du bâtiment.

Charismatique et d'un tempérament leader, vous savez faire preuve d'autorité et fédérer des équipes autour d'un objectif commun.

Vous êtes commercialement aguerri et avez une importante culture du chiffre.

Force de proposition, proactif et autonome dans l'exercice de vos fonctions, vous souhaitez vous investir dans une belle entreprise pérenne offrant de nombreuses perspectives d'évolution.

Conditions d'emploi :

Salaire : 45000euros - 50000euros an + Avantages groupe

Lieu : France, Bretagne, Quimper

Référence

18122614010

Date de publication

26/12/18

Entreprise

Hays Medias

Région

Bretagne

Ville

Quimper

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI