



Responsable Technico-Commercial plomberie chauffage H/F

Auvergne-rhône-alpes

L'entreprise créée en 1945, spécialiste du chauffage et de la plomberie pour les collectivités, intervient partout en Ile de France pour la rénovation et la réparation d'équipements et réalise un Chiffre d'Affaires de plus de 5M€.

Dans le cadre de son développement, nous recherchons un(e) :

Responsable Technico-Commercial plomberie chauffage H/F

Votre mission :

Commercial(e) enthousiaste et persévérant(e), vous êtes responsable du développement commercial de l'activité Entretien et Grosses Rénovations de l'entreprise et de la maîtrise des marges.

Vous assurez la prospection et la fidélisation en vendant les produits et les services de l'entreprise auprès d'une clientèle BtoB, dont Grands Comptes, et en animant un réseau de prescription et de donneurs d'ordres (architectes, Maîtres d'Ouvrages publics ou privés, Bureau d'Etudes, Maîtres d'oeuvres, ...).

Grâce à un travail de veille technique et commerciale, vous identifiez les influenceurs et les décideurs, vous détectez en amont les projets en rénovation et en réhabilitation et vous assurez le suivi des affaires à fort potentiel.

Vous respectez la politique commerciale définie par la Direction, afin de gérer et renforcer durablement la présence de l'entreprise auprès de ses clients et de ses prospects en assurant leur totale satisfaction.

Votre Profil :

De formation commerciale supérieure (Bac 4), idéalement complétée par une formation technique ou une expérience dans un domaine connexe du bâtiment, vous êtes rompu(e)s aux pratiques de la prescription, notamment dans l'univers du bâtiment ou de la construction, vous savez répondre aux appels d'offres publics ou privés et maîtrisez les techniques commerciales de prospection, fidélisation et négociation.

Votre capacité à convaincre et à influencer, votre approche pédagogique, votre rigueur, votre esprit d'équipe ainsi que vos qualités relationnelles sont autant d'atouts nécessaires pour réussir à ce poste.

Nous nous appuyons sur vos expériences professionnelles et vos capacités commerciales pour vous permettre de vous épanouir au sein d'une PME à caractère familial et à taille humaine.

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI

Salaire : Entre 3000 et 4500 euros / mois

Localisation : Ile de France

Référence

19021410230

Date de publication

14/02/19

Entreprise

Spcp

Région

Auvergne-rhône-alpes

Ville

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI