

Notre client est un beau groupe régional, composé d'entreprises aux métiers complémentaires dans le secteur du bâtiment, intégrant des bureaux d'études et ateliers de production.

*L'entreprise intervient dans trois domaines d'activités stratégiques : enveloppe extérieure, agencement intérieur et services de proximité.
Avec près de 200 collaborateurs répartis sur le territoire national, l'entreprise continue de grandir et souhaite poursuivre son développement sur de nouveaux marchés.*

Afin d'accompagner ses ambitions de croissance et basé à Poitiers, nous recherchons un(e) :

Cadre commercial agencement - menuiserie H/F

Votre mission :

Rattaché à la Direction Générale, votre mission est d'accompagner et accroître les affaires de l'intégralité du groupe.

Ainsi, vous définissez, suivez et ajustez si besoin la stratégie de développement commercial auprès de marchés ciblés et à fort potentiel : le tertiaire (banque, assurance, mutuelle), la grande distribution, l'industrie, les grands comptes (notamment sur les secteurs de Bordeaux, Nantes, Paris).

Vous travaillez sur des projets diversifiés et vendez toutes les entités du groupe, notamment en tout-corps d'état et macro-lots.

Vous nourrissez les bureaux d'études de dossiers à chiffrer, afin de remporter un maximum de nouveaux marchés. Vous suivez et supervisez les réponses à appels d'offres publics.

En binôme avec les directeurs de chaque site de production, vous suivez les comptes clés et les accompagner en rendez-vous dans un souci de partenariats sur le long-terme. Garant de la notoriété et visibilité de l'entreprise, vous participez aux événements internes et externes : sponsoring, salons, congrès, réseaux professionnels.

Enfin, vous êtes responsable de la feuille de route commerciale du groupe et assurez une reporting qualitatif auprès de la direction générale.

Votre Profil :

Issu d'une formation en Bac 4, vous bénéficiez impérativement d'une première expérience réussie dans la vente de projets techniques dans le secteur du bâtiment (TCE, macro-lots, etc.).

Orienté-chasse et opportuniste, vous prenez plaisir à ramener de nouvelles affaires et à les coordonner en interne : bureaux d'études, production ou encore installation.

Vous avez des compétences rédactionnelles et savez adapter votre niveau de discours à des interlocuteurs divers et variés.

Personne de terrain, vous avez une bonne connaissance du tissu économique régional et êtes sociable.

Votre méthodologie, rigueur et ambition seront les clés de réussite de ce poste.

Référence

19080811310

Date de publication

08/08/19

Entreprise

Hays Medias

Région

Poitou-charentes

Ville

Poitiers (86)

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

En plus d'un package attractif, l'entreprise propose un cadre de travail dynamique et stimulant, offrant de belles perspectives d'évolution.

Conditions d'emploi :

Salaire : 50000€ - 55000€ an Avantages / véhicule

Lieu : France, Poitou-Charentes, Poitiers (86)