

Notre client, une société industrielle spécialisée dans la fabrication de tuiles pour le marché de la construction, recherche un Responsable commercial de secteur pour accompagner son développement dans les départements 34, 30, 48, 07, 26, 84, 13, 83, 04, 05 et 06.

Responsable commercial H/F

Votre mission :

En home office, rattaché au directeur commercial France, le candidat est en charge de récupérer un portefeuille de clients existant composé de négoce en matériaux de construction et développe les ventes sur son secteur, grâce à son accompagnement de proximité et à une présence terrain régulière.

Au quotidien, il assure des formations et tournées accompagnées avec ses distributeurs, et il visite en direct les entreprises applicatrices (artisans, constructeurs de maisons individuelle, entreprises de la construction) afin de faire la promotion des produits et d'apporter des affaires à ses clients négoce.

De plus, il assure la détection d'affaires en amont grâce à des actions de prescription qu'il met régulièrement en place auprès des donneurs d'ordre de son périmètre.

Afin d'assurer une excellente qualité de service et de fidéliser ses clients, il est amené à les conseiller techniquement sur le choix des produits à mettre en oeuvre.

Votre Profil :

Le candidat que nous recherchons justifie d'une formation Bac 2 minimum et d'une expérience commerciale terrain d'au moins 5 ans dans le monde de la construction, idéalement chez un industriel et dans les produits pour la toiture.

Nous recherchons un candidat avec fort esprit commercial et un véritable goût du challenge, qui saura se différencier par une forte présence terrain et une excellente qualité de service.

Conditions d'emploi :

Salaire : Négociable

Poste basé à Marseille

Référence

19100211020

Date de publication

02/10/19

Entreprise

Hays Medias

Région

Paca

Ville

Marseille

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI