



INGENIEUR COMMERCIAL ITINERANT H/F

Régions Normandie / Paris Nord, Normandie

Fondée en 1979, la société SOLLASE SOBLINTER est spécialisée dans la distribution de solution de blindage de tranchées (SBH), lasers et matériel topographique (GEOMAX). Nos clients sont les entreprises du BTP, génie civil et terrassiers.

Implanté à Toulouse SOLLASE SOBLINTER est également présent partout en France à travers ses 9 autres agences basées à Paris, Marseille, Lyon, Bordeaux, Lille, Nantes, Dijon, Metz, et Chambéry.

Dans le cadre de notre fort accroissement d'activité, nous recherchons aujourd'hui un(e) :

INGENIEUR COMMERCIAL ITINERANT H/F

Votre mission :

Vous serez en charge du développement commercial des TPE, PME et Grands Groupes du BTP des régions Centre et Limousin et pour cela devrez :

- Mettre en place votre plan d'actions commerciales en ligne avec la stratégie de l'entreprise,
- Identifier et prospecter de nouveaux clients afin d'augmenter la part de marché de l'entreprise,
- Réaliser votre objectif de chiffre d'affaires en veillant au respect des marges,
- Fidéliser le portefeuille clients en étant force de propositions sur leurs problématiques et en assurant une réelle réactivité,
- Se rendre sur les chantiers afin de déceler les différentes particularités techniques,
- Créer une véritable relation de conseil et de partenariat auprès des différents interlocuteurs (conducteurs de travaux, chef de chantier, bureaux d'étude, contrôle, méthodes,...).

Votre Profil :

Vous êtes issu(e) d'une formation ingénieur ou bac + 2 confirmé spécialisée en BTP.

Vous avez impérativement de 3 à 5 ans d'expérience dans le secteur BTP.

Au-delà de votre formation technique et/ou commerciale, vous avez acquis une expérience commerciale significative dans le milieu du bâtiment et idéalement dans la vente de produits et solutions techniques.

Vous êtes familier de l'univers du gros oeuvre, des travaux publics, GC, VRD...

Vos principales qualités sont : Rigoureux, Ponctuel et Energique.

Permis B indispensable

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI

Formation interne continue

Rémunération attractive selon profil et compétences (Fixe + Primes) + Mutuelle

Véhicule + Téléphone + PC

Référence

19100309451

Date de publication

03/10/19

Entreprise

Sollase-soblinter

Région

Normandie

Ville

Régions Normandie / Paris Nord

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

