



Commercial BtoC - responsable d'agence BTP H/F

Machecoul, Pays-de-la-loire

Notre client est un beau groupe régional, composé d'entreprises aux métiers complémentaires dans le secteur des travaux publics : carrière, revêtement routier, béton prêt à l'emploi, l'épuration, travaux publics, VRD, etc. Bénéficiant d'une large présence sur l'Ouest de la France, l'entreprise continue de grandir et se structurer. Dans le cadre de cette croissance, nous recherchons un Technico-commercial BtoC / Responsable d'agence dans l'aménagement extérieur à destination des particuliers, sur le secteur Sud-Loire. Commercial BtoC - responsable d'agence BTP H/F

Commercial BtoC - responsable d'agence BTP H/F

Votre mission :

Rattaché au directeur général, votre mission consiste à développer l'activité aménagements extérieurs auprès des particuliers de votre secteur géographique.

Pour ce faire, vous prospectez et rencontrez votre portefeuille clients particuliers afin de vendre les services de l'entreprise (enrobés noirs et colorés, bétons décoratifs, pavage, dallage, gravillonnage).

Vous participez aux démarches et animations commerciales (foires, salons, portes ouvertes, etc.). Vous assurez les rendez-vous clients (pris en amont par un assistant commercial), afin de définir les projets (croquis, plans, devis) et de faire les propositions commerciales.

En qualité de Technico-commercial, vous avez également la responsabilité du centre de profit et de l'équipe qui y est rattachée (2 chefs de chantiers et 3 ouvriers).

Ainsi, vous gérez les recrutements, les stocks, les fournisseurs, les budgets, vérifiez l'exécution des affaires dans le respect des objectifs de coûts, délais et qualité.

Votre Profil :

Issu d'une formation technique (paysagisme, aménagement extérieur) ou technico-commercial, vous bénéficiez d'une expérience réussie d'un moins 4 ans sur des fonctions de technico-commercial auprès des particuliers, chargé d'affaires en paysagisme ou encore responsable d'agence sur du BtoC (aménagement extérieur, terrassement, pisciniste, menuiserie, pergola, etc.).

Vous êtes rodé à la relation client, aux négociations, à la prise et au suivi des affaires et au management d'équipe. Organisé, autonome et force de proposition, vous maîtrisez les outils informatiques et le reporting.

Véritable commerçant, le conseil et la satisfaction client sont au cœur de votre métier. Votre polyvalence, votre rigueur et votre capacité à gérer les priorités seront vos forces pour réussir sur cette fonction à responsabilités. Si vous souhaitez vous investir dans un groupe régional, en croissance et offrant de réelles perspectives d'évolution, ce poste est fait pour vous.

En plus d'un cadre de travail agréable, l'entreprise propose un package de rémunération attractif (fixe sur 12 mois, des primes, de la participation, un comité d'entreprise, un véhicule de fonction).

Conditions d'emploi :

Référence

19111217520

Date de publication

12/11/19

Entreprise

Hays Medias

Région

Pays-de-la-loire

Ville

Machecoul

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

Salaire : 45000 euros - 50000 euros an Avantages groupe

Poste basé à Machecoul