



Commercial / Responsable Commercial France

Notre entreprise
Fort de nos multi-compétences
dans le domaine des services B to B, notre holding MI GROUP,
basée en Grande Bretagne, est composée de plusieurs filiales

EUROPEAN
BUSINESS COMMODITIES & SERVICES Ltd (Commerce
: achat, vente, trading)

EUROPEAN
IMMOBILIERE Ltd (Immobilier : achat, vente,
location saisonnière, résidences avec services)

MINSK CONSTRUCTION
Ltd (Travaux de construction)

MIG.T. ROUKE
ASSOCIATES Ltd (Travaux de désamiantage)

Nous intervenons principalement
en Europe et nos objectifs visent à développer le marché français.
Pour se faire, nous venons de
créer une nouvelle filiale : European Business Links Passeport Ltd.
A ce titre, nous recherchons
activement notre futur responsable commercial.

Commercial / Responsable Commercial

Votre Mission :

Vous êtes chargé de développer
un portefeuille de clients actifs et de constituer votre propre clientèle dans
des secteurs très variés (btp, immobilier...)
Vous proposez aux entreprises
l'ensemble des services de la holding dans le cadre de contrats d'adhésions
(apports d'appels d'offres, domiciliation et représentation commerciale,
référencement auprès du réseau, trading...)

Des prestations sur les sites web du groupe sont également à proposer.

Vous êtes garant du ciblage de
votre clientèle, des objectifs commerciaux fixés et veillez à maintenir la
qualité de prestations qui nous est propre.

Au fur et à mesure de l'évolution
de votre business, vous serez amené à constituer votre propre équipe de
commerciaux, de façon à couvrir au niveau sectoriel et géographique
l'ensemble du marché.

Qualités requises :

autonomie, volonté, rigueur, ténacité, dynamisme

Référence

19283840

Date de publication

11/06/03

Entreprise

Mi Group

Région

France

Ville

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

Votre Profil :

Entre 28 et 35 ans environ, de formation commerciale, vous justifiez déjà d'une première expérience significative.

Chasseur, vous êtes aussi un développeur de business.

Habitué aux contacts

commerciaux auprès de PME/PMI et grands comptes, vous possédez de réelles qualités de négociateur et vous savez détecter les vrais décideurs.

Vous maîtrisez obligatoirement

les nouvelles technologies et vous avez une véritable culture internet.

Si vous vous reconnaissez dans ce profil, et si vous êtes capable de relever le défi, alors écrivez nous :

MI

GROUP - EMail : sales@mi-group.org

- Contact : Jean

Bernard

Visitez

notre présentation : <http://gfx.emailjob.com/validation/eb1p/formules.htm>