



## Commercial secteur Ile-de-France (H/F) Nanterre, Île-de-france

*ISOFIS est une entreprise spécialisée dans l'aménagement et la rénovation de bureaux d'entreprises. Sa principale mission est de gérer clé en main les différentes phases d'un aménagement de bureau pour les TPE et PME: du plan d'implantation jusqu'aux mobilier de bureau, avec la réalisation des travaux d'aménagement.*

Nous recherchons actuellement un / une :

### Commercial secteur Ile-de-France (H/F)

#### Votre mission :

Rattaché(e) au service commercial et après une période de formation aux services de l'entreprise, en tant qu'Ingénieur d'Affaires, vous avez pour mission de prospecter et de développer votre portefeuille clients en Ile-de-France.

En véritable ambassadeur, vous rayonnez sur votre zone de chalandise et menez les actions suivantes :

Prospecter une clientèle d'entreprises (PME et grands comptes pour des projets supérieurs à 100m<sup>2</sup>) en leur proposant vos services (aménagement, mobilier...) en Ile-de-France,

Prendre en charge les dossiers et vendre vos prestations, en relation avec une équipe technique, auprès d'interlocuteurs variés,

Prendre les rendez-vous et visiter les clients auprès d'interlocuteurs de haut niveau (DG, Services Généraux, DAF),

Budgétiser, négocier et enfin s'impliquer dans le suivi des dossiers pour conseiller et pour accompagner vos clients,

Fidéliser votre clientèle grâce à votre efficacité, votre réactivité et votre esprit orienté service client,

Assurer le reporting de votre activité auprès votre Responsable Hiérarchique.

Cette description prend en compte les principales responsabilités ; elle n'est pas limitative.

#### Votre Profil :

Pour ce poste de commercial, vous justifiez d'une expérience réussie dans la vente de service à forte valeur ajoutée.

Vous devez posséder le permis B.

C'est avant tout votre détermination, votre curiosité ainsi que votre réactivité qui seront appréciés pour ce poste.

#### Conditions d'emploi :

CDI à temps plein basé à Nanterre

Salaire fixe de 24Keuros à 40Keuros brut selon profil, avec variable déplaçonnée.

Notre offre :

Véhicule de fonction

PC/téléphone

Epargne salariale

Intéressement

#### Référence

20021814290

#### Date de publication

18/02/20

#### Entreprise

Isosis

#### Région

Île-de-france

#### Ville

Nanterre

#### Secteur

Services Commerciaux

#### Type de contrat

- Temps plein

- CDI

## Prime de vacances

Si ce poste vous intéresse, merci d'adresser votre candidature en cliquant sur "Répondre à l'annonce"

### A propos d'ISOFIS

ISOFIS est une entreprise avant tout humaine, qui accentue sa démarche RSE. Créée en 2009, celle-ci n'a cessé d'évoluer en terme de responsabilité sociétale des entreprises, notamment sur l'aspect social, qui commence dans nos locaux, et avec chacun de nos collaborateurs. Afin de créer le meilleur environnement possible, des projets sont établis afin de renforcer la cohésion de nos équipes, d'optimiser la qualité de vie au travail et d'améliorer notre capacité à répondre efficacement aux besoins de nos clients, sur la base d'un travail plus collaboratif. Notre équipe est la raison de notre succès.

ISOFIS est une entreprise en pleine croissance dont le chiffre d'affaires connaît une augmentation constante d'environ +40% annuellement.