



Technico-commercial matériels industriels BTP H/F

Matoury / Guyane , Dom-tom

MACH'DEAL Matériels et Equipement SAS, concessionnaire de marques mondialement connues comme VOLVO, HYUNDAI, TEREX, JOHN DEERE, ... est depuis 25 ans un acteur incontournable en GUYANE dans la vente d'engins et pièces pour le secteur de la Mine aurifère, du BTP, de la manutention, de l'agriculture et de la forêt.

Dans le cadre de son développement, nous recherchons un(e) :

Technico-commercial matériels industriels BTP H/F

Votre mission :

Au sein d'une équipe dynamique et sous l'autorité du directeur commercial, votre rôle au sein de la société consistera à :

- Prospection et suivi des clients ciblés Engins et Machines du BTP, ainsi que du petit matériel
- Augmenter les parts de marché de la société en développant votre portefeuille clients
- Identifier et assurer le suivi des opportunités commerciales
- Créer un réseau de contacts décisionnaires au sein de votre fichier clients

Vous assurez un suivi de vos clients par une forte présence terrain et établissez avec eux une véritable relation de confiance.

Vous analysez leurs besoins, affinez leurs attentes et leur conseillez les produits les plus adaptés.

Au-delà de vendre l'ensemble de notre catalogue, vous êtes leur interlocuteur permanent et apportez connaissance et expertise.

Fonctions connexes :

- Transmettre les informations marketing (rapports de contacts, prix, concurrence, nouveaux produits...)
- Gérer ses animations et son budget promotionnel en collaboration avec son responsable
- Faire un compte rendu de chaque visite et une synthèse hebdomadaire de son activité
- Proposer des actions pour dynamiser les ventes Réaliser des démonstrations de produits
- Assister les commerciaux pour les commandes de consommables (huiles, filtres, etc ...)
- Service après-vente auprès des clients en qualité de Conseiller Technique
- Tenir à jour le fichier prospects et clients
- Livraison aux clients (acheminement sur site)

Votre Profil :

Votre fibre commerciale, votre organisation, votre rigueur et réactivité, votre sens de la négociation, votre tempérament tenace, votre aisance relationnelle sont autant d'atouts pour réussir à ce poste, avec :

- Bonnes connaissances des engins et matériels de chantier
- Maîtrise de l'outil informatique, PACK OFFICE
- Expérience souhaitée dans un poste similaire, mais pas indispensable
- Flexibilité : Déplacement sur tout le territoire guyanais
- Permis B exigé

Référence

20051211071

Date de publication

12/05/20

Entreprise

Mach'deal

Région

Dom-tom

Ville

Matoury / Guyane

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI

Rémunération : Partie fixe + commissionnement sur ventes : Environ 40 à 50 Keuros ou plus

Avantages :

- 1er Vol A/S Paris/Cayenne pris en charge par l'entreprise, (retour Cayenne/Paris, pris en charge par l'entreprise si celle-ci est à l'origine de la rupture du contrat)
- Logement de service pendant la durée de période d'essai
- Mise à disposition d'un véhicule de service, d'un ordinateur, téléphone portable

Poste basé à Matoury / Guyane