



Chargé d'affaires - Technico-commercial (H/F) Feurs (42), Auvergne-rhône-alpes

ATTILA est le 1er réseau national spécialisé dans la réparation et l'entretien de tous les types de toits. Constituée de près de 95 agences et plus de 700 collaborateurs sur le plan national, l'enseigne a pour vocation de protéger et d'assurer la pérennité des toitures en défendant le Capital-toit de ses clients. S'appuyant sur 16 années d'expérience, ATTILA propose un nouveau métier avec une offre de services unique, répondant à une logique éthique et environnementale.

La réalisation de prestations respectant les règles de l'art, en assurant la sécurité des personnes et des biens, est une règle essentielle défendue par chaque Attilien(ne). Les agences du réseau, à taille humaine, sont composées d'experts techniques et commerciaux formés en continue dans nos centres de formation, positionnant l'humain comme l'élément essentiel à la réussite collective.

Vous souhaitez participer au développement d'un concept unique et innovant ? L'agence ATTILA ROANNE se développe sur un second site situé à FEURS (42110) et recrute un(e) :

Chargé d'affaires - Technico-commercial (H/F)

Votre mission :

Attiré par le challenge, le défi quotidien pour répondre aux besoins de vos clients rejoignez une entreprise qui partage de fortes valeurs humaines : respect, intérêt collectif, bien-être au travail, perspectives d'évolution

A l'écoute, organisé, curieux, et persévérant
N'attendez plus, rejoignez-nous !

Le Chargé de clientèle (H/F) a pour mission de créer son portefeuille sur un secteur géographique précis.

Dans un second temps, sa mission évoluera vers le développement du portefeuille client (fidélisation, proposition de prestations complémentaires, etc....)

Responsable de son portefeuille, sa mission s'étend de la prospection au service après-vente, en passant par l'établissement du diagnostic et des devis, la gestion logistique et la supervision de la prestation, entre autres.

Formation assurée en interne.

Votre Profil :

Vous avez une expérience significative dans le domaine commercial en particulier dans la prospection (2 ans minimum)

Les métiers techniques du bâtiment vous intéressent et vous savez vous adapter aux demandes de la clientèle, essentiellement professionnelle, en gardant à l'esprit la qualité de service offert.

Vous êtes rigoureux(se), organisé(e), autonome, à l'aise dans les relations avec des professionnels. Enthousiasme, curiosité, implication, responsabilité sont pour vous des évidences quotidiennes.

Permis B en cours de validité indispensable

Référence

20061810312

Date de publication

18/06/20

Entreprise

Attila Gestion

Région

Auvergne-rhône-alpes

Ville

Feurs (42)

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

Conditions d'emploi :

Poste à pourvoir en CDI à temps plein sur Feurs.

Candidature (CV lettre de motivation)

Rémunération fixe primes au résultat véhicule de service téléphone mobile professionnel