



Chargé de Clientèle / Technico Commercial B to B H/F

Nantes, Pays-de-la-loire

ATTILA est le 1er réseau national spécialisé dans la réparation et l'entretien de tous les types de toits. Constituée de près de 95 agences et plus de 700 collaborateurs sur le plan national, l'enseigne a pour vocation de protéger et d'assurer la pérennité des toitures en défendant le Capital-toit de ses clients. S'appuyant sur 16 années d'expérience, ATTILA propose un nouveau métier avec une offre de services unique, répondant à une logique éthique et environnementale.

La réalisation de prestations respectant les règles de l'art, en assurant la sécurité des personnes et des biens, est une règle essentielle défendue par chaque Attilien(ne).

Les agences du réseau, à taille humaine, sont composées d'experts techniques et commerciaux formés en continue dans nos centres de formation, positionnant l'humain comme l'élément essentiel à la réussite collective.

Chargé de Clientèle / Technico Commercial B to B H/F

Votre mission :

En lien avec l'assistante et les équipes opérationnelles, vos missions seront les suivantes :

- Vous créez et développez un portefeuille clients (prospection terrain et téléphonique, réseau...)
- Vous assurez le suivi qualitatif et la fidélisation des clients
- Vous réalisez le chiffrage et le suivi des devis et de la facturation
- Vous pouvez être amené à organiser les chantiers et procéder à leur suivi

Votre environnement

- Vous souhaitez travailler sur l'agglomération nantaise, dans une agence à taille humaine (vous comprenez le sens de votre travail, vos relations avec le gérant et vos collègues sont quotidiennes et de qualité).

Votre Profil :

Vos valeurs :

- Vous avez l'esprit d'équipe et vous êtes respectueux de tous les interlocuteurs (collègues, clients, fournisseurs, ...)

Vos qualités :

- Vous êtes curieux, organisé, impliqué, persévérant et savez faire preuve d'adaptabilité dans votre activité (capacité d'écoute, d'apprentissage et de conviction).

Vos compétences :

- Vous avez et vous souhaitez développer des expériences et compétences commerciales, managériales, organisationnelles et techniques. Vous maîtrisez ou vous êtes à l'aise dans un environnement bâtiment (étanchéité, éclairage, sécurisation, ...) et vous vous épanouissez dans un métier de services en B to B.

Vous vous retrouvez dans cette description, alors contactez-nous !

Conditions d'emploi :

Localisation : Agence Nantes Ouest

Référence

20061810340

Date de publication

18/06/20

Entreprise

Attila Gestion

Région

Pays-de-la-loire

Ville

Nantes

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

