



Chargé de développement H/F

Castelnau D'estretefonds, Occitanie

ATTILA est le 1er réseau national spécialisé dans la réparation et l'entretien de tous les types de toits. Constituée de près de 95 agences et plus de 700 collaborateurs sur le plan national, l'enseigne a pour vocation de protéger et d'assurer la pérennité des toitures en défendant le Capital-toit de ses clients. S'appuyant sur 16 années d'expérience, ATTILA propose un nouveau métier avec une offre de services unique, répondant à une logique éthique et environnementale.

La réalisation de prestations respectant les règles de l'art, en assurant la sécurité des personnes et des biens, est une règle essentielle défendue par chaque Attilien(ne).

Les agences du réseau, à taille humaine, sont composées d'experts techniques et commerciaux formés en continue dans nos centres de formation, positionnant l'humain comme l'élément essentiel à la réussite collective.

Dans ce contexte, l'agence ATTILA de TOULOUSE NORD recherche un(e) :

Chargé de développement H/F

Votre mission :

Vous êtes chargé de la prospection physique de l'agence auprès d'une clientèle BtoB composée d'industries, de collectivités, de bailleurs sociaux

Extrêmement actif sur le développement de la société, vous participez au dynamisme commercial de l'agence en alimentant les chargés d'affaires en nouveaux clients, en réactivant les anciens clients et en participant à la découverte de nouvelles opportunités.

En collaboration avec le responsable d'agence et la chargée d'affaires, vous assurerez le démarchage physique et les premiers contacts téléphoniques auprès des prospects et suspects.

Vous serez en lien permanent avec le responsable d'agence qui sera votre tuteur. Vous serez également en charge de la communication et du marketing direct au sein de l'agence

Votre Profil :

Prérequis :

Vous avez obligatoirement une formation supérieure commerciale et un goût pour le terrain ou une solide expérience.
Vous appréciez les milieux techniques en général et le milieu du bâtiment en particulier.
Une première expérience en prospection auprès d'une clientèle B to B serait un plus, même effectuée lors d'un stage (significatif)

Vous avez de fortes valeurs humaines basées sur le respect de vos interlocuteurs et de la parole donnée.

Vous pensez que le sérieux est compatible avec la convivialité.

Vous croyez en la possibilité d'allier la performance et la confiance.

Vous souhaitez travailler au sein d'une ambiance professionnelle et sans artifice.

Vous croyez en l'intelligence collective et aux vertus de la remise en question.

Qualités nécessaires :

Excellent(e) communicant(e), vous savez décrocher un client en misant sur vos compétences commerciales, votre qualité relationnelle et votre charisme naturel.

Vous aimez collaborer avec vos collègues dans un esprit de coopération et d'efficacité.

Référence

20061810341

Date de publication

18/06/20

Entreprise

Attila Gestion

Région

Occitanie

Ville

Castelnau D'estretefonds

Secteur

Bâtiment

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

Vous avez un intérêt pour les milieux techniques.

Homme (femme) de terrain, vous appréciez de travailler une partie de votre temps en extérieur.

Conditions d'emploi :

Localisation : Castelnau d'Estretfonds