

Notre client est un groupe industriel à taille humaine, spécialisé dans la fabrication d'armatures pour le béton.

Dans le cadre d'un remplacement, nous recherchons un(e) Technico-Commercial / Animateur de Réseaux sur la Loire Atlantique, la Vendée et le sud de la Bretagne.

Technico-commercial armatures métalliques H/F

Votre mission :

Rattaché à la Direction commerciale, vous avez la responsabilité du réseau de revendeurs, composé principalement de négoce matériaux généralistes.

Pour ce faire, vous rencontrez régulièrement les Responsables d'agence, ainsi que les Technico-commerciaux sédentaires et itinérants.

Vous les formez et informez sur les produits, les accompagnez en rendez-vous chez leurs clients (maçons, majors du bâtiment) pour les aider à se positionner au mieux sur les produits.

Vous garantissez la promotion de la gamme de produits, afin de réaliser l'objectif de CA, Tonnage et Marge.

Enfin, vous effectuez un reporting régulier de votre activité et assurez une veille concurrentielle.

Votre Profil :

De fonction Technique ou Technico-commercial, vous bénéficiez impérativement d'une première expérience réussie dans la vente de produits techniques (armatures, béton, etc.) auprès des professionnels du bâtiment.

Vous êtes dynamique, autonome et enthousiaste.

Vous avez à cœur de défendre une marque régionale et de tisser des liens avec vos clients sur le long-terme.

Conditions d'emploi :

Salaire : 35 à 40 Keuros / an Avantages groupe

Lieu : Rennes

Référence

20070311500

Date de publication

03/07/20

Entreprise

Hays Medias

Région

Bretagne

Ville

Rennes

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI