



COMMERCIAL PARTICULIERS H/F

Toulouse, Occitanie

Fondée il y a près de 20 ans, la société P.A.S est spécialisée dans la fabrication sur-mesure et pose de portes de garage, portails, portes sectionnelles.

Implantée à Toulouse P.A.S intervient auprès de particuliers et professionnels lors de travaux neufs ou de dépannages.

Dans le cadre de son développement P.A.S recherche aujourd'hui un(e) :

COMMERCIAL PARTICULIERS H/F

Votre mission :

Sous la responsabilité de votre responsable des ventes, votre principale mission est de prospecter des clients particuliers et développer votre chiffre d'affaires sur le secteur qui vous a été confié.

A ce titre vos missions seront :

- Prospector (phoning et visites terrain) afin de prendre des rendez-vous auprès du particulier en proposant des études personnalisées.
- Assurer les entretiens et établir les dossiers conformes à la réglementation et aux directives de la société.

Votre Profil :

Professionnel de terrain, vous êtes attiré(e) par la vente aux particuliers et disposez idéalement d'une première expérience de 3 à 5 ans dans ce domaine.

Passionné(e) par la relation client, ambitieux (se) et persuasif (ve), vous avez aussi le goût du challenge.

Votre capacité à négocier complétée par une solide formation interne à nos produits et à notre méthode de vente seront autant d'atouts vous permettant de vous dépasser et de vous donner les moyens de votre ambition.

Titulaire du permis B

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI

Rémunération fixe de 1.500 euros par mois + prime d'objectif.
Avantages : Voiture de société + Gsm et Ordinateur.

Poste basé à Toulouse

Référence

20092210096

Date de publication

22/09/20

Entreprise

Portes A Sections

Région

Occitanie

Ville

Toulouse

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI