



Directeur commercial B TO C H/F

Chassieu, Auvergne-rhône-alpes

ATTILA est le 1er réseau national spécialisé dans la réparation et l'entretien de tous les types de toits. Constituée de près de 95 agences et plus de 700 collaborateurs sur le plan national, l'enseigne a pour vocation de protéger et d'assurer la pérennité des toitures en défendant le Capital-toit de ses clients. S'appuyant sur 16 années d'expérience, ATTILA propose un nouveau métier avec une offre de services unique, répondant à une logique éthique et environnementale.

La réalisation de prestations respectant les règles de l'art, en assurant la sécurité des personnes et des biens, est une règle essentielle défendue par chaque Attilien(ne). Les agences du réseau, à taille humaine, sont composées d'experts techniques et commerciaux formés en continue dans nos centres de formation, positionnant l'humain comme l'élément essentiel à la réussite collective.

Directeur commercial B TO C H/F

Votre mission :

Rattaché au Fondateur, vous êtes ambassadeur de l'entreprise, vous accompagnez en mode start-up la force commerciale sur le territoire national, dans la mise en oeuvre de la politique définie et dans l'amélioration des performances.

Vos missions seront les suivantes

- Elaborer et piloter la stratégie commerciale de la société.
- Développer un portefeuille d'apporteurs d'affaires (prescripteurs, agences immobilières etc.)
- Assurer le cycle de vente global de la chasse à la signature des contrats.
- En collaboration étroite avec le pôle marketing et communication, réfléchir aux axes de communication stratégiques et aux outils les plus pertinents pour atteindre vos prospects.
- Organiser et assurer le développement du réseau et des agences en France.
- Suivre les indicateurs financiers et gérer les objectifs commerciaux.

Votre Profil :

De formation supérieure Bac 5 vous justifiez d'une expérience de 10 ans minimum en développement commercial dans un réseau de franchise, de préférence et obligatoirement sur une activité de vente à domicile de service pour l'habitat ou connexe.

Entrepreneur dans l'âme, vous aimez les défis, vous êtes enthousiaste à l'idée de pouvoir piloter un nouveau projet.

Vous avez le sens des responsabilités et une appétence managériale. Vous aimez être au coeur de la stratégie d'entreprise. Votre sens du dialogue et de la communication, vos qualités d'écoute et votre excellent relationnel vous ont permis d'évoluer avec succès.

En nous rejoignant vous décidez d'intégrer une entreprise à haut potentiel et d'adhérer à des valeurs humaines et entrepreneuriales.

Conditions d'emploi :

Le poste est à pourvoir en CDI dès que possible et basé à Lyon (CHASSIEU).
Déplacements réguliers à prévoir dans le Loiret (45).

Référence

20100210170

Date de publication

02/10/20

Entreprise

Attila Gestion

Région

Auvergne-rhône-alpes

Ville

Chassieu

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

