Acheteur (teuse) BTP H/F

Reims, Grand-est

Référence
21010509420

Date de publication
05/01/21

Entreprise
Sionneau Pere Et Fils

Région
Grand-est

Ville
Reims

Secteur
Génie Civil Et Travaux Publics

Type de contrat
- Temps plein
- CDI

Groupe familial basé dans la MARNE, leader dans le secteur de la réhabilitation en performance énergétique recherche en CDI son/sa futur.e :

Acheteur (teuse) BTP H/F

Votre mission :

• Rattaché(e) au Directeur d'Exploitation vous définissez, sourcez, négociez et suivez les achats de l'entreprise selon les besoins des services (matériaux, matériels, sous traitance…)
• Vous travaillez en lien avec la Direction commerciale dans la préparation et le chiffrage des dossiers d'appel d'offre TCE.
• Vous recueillez auprès des directions de production et commerciale, les besoins en achats de production (matériaux, matières premières, sous traitance…), achats hors production (gros matériel, petit outillage, équipements de sécurité)
• Vous déterminez les volumes d'achats, estimez les échéances, les caractéristiques techniques et fonctionnelles du produit, les critères de qualité attendus
• Vous rédigez les cahiers des charges.
• Vous définissez la stratégie de consultation (de sourcing) et d'acquisition (d'achat) en accord avec la politique de l'entreprise en matière d'achat (budget, conditions de paiement, qualité des produits...).
• Vous réalisez des études de marché et prospecter les fournisseurs capables de fournir les prestations demandées.
• Vous lancez les procédures d'appels d'offres et mettez en concurrence les candidats (producteurs de matériaux, entreprises de construction).
• En lien avec les services demandeurs, vous analysez les offres (technique, tarifs, qualité, délais…) et vous négociez avec les fournisseurs retenus de façon à obtenir un accord commercial permettant les meilleures conditions.
• Vous élaborez les conditions contractuelles (accords-cadres, commandes uniques).
• Dans le cadre de l'optimisation des études commerciales et du développement de l'activité de l'entreprise, vous menez une veille active sur les évolutions des produits, des services et des innovations de nos métiers.
• Dans le cadre de l'optimisation des études commerciales et du développement de l'activité de l'entreprise vous constituez un panel de fournisseurs et développez avec eux des relations privilégiées.
• Dans le cadre de l'optimisation des études commerciales et du développement de l'activité de l'entreprise, vous enrichissez la base de données fournisseurs existante : mise à jour d'informations, intégration de nouveaux fournisseurs.
• Vous informez les clients internes sur les relations à établir avec les fournisseurs : procédures de commande, de contractualisation.
• Vous suivez la relation commerciale et intervenez en cas de litige ou de non-respect du cahier des charges.

Votre Profil :

Votre maîtrise des différentes techniques d'achat et de négociation, mêlées à vos connaissances du domaine du Bâtiment, de ses produits, de son environnement concurrentiel et de ses prestataires seront des atouts essentiels pour réussir dans cette fonction.

Votre goût du contact, votre aptitude à la communication, complétés par votre force de conviction et votre capacité d'analyse sont les qualités requises à ce poste.

De formation Supérieure Bac+2 à Bac+5, vous justifiez d'une expérience de minimum 5 ans dans le domaine des achats du bâtiment ou TP ou dans une des spécialités de la

construction : études de prix, études techniques, maintenance industrielle ou en conduite de travaux.

Conditions d'emploi :

Contrat CDI + Statut Cadre + Véhicule + Package de communication.

Rémunération annuelle brut : 40 à 60Keuros /an selon expérience.

Poste rattaché au site de Reims (51).