



TECHNICO-COMMERCIAL VRP H/F
pour le secteur du 33 et du 47
Gironde Et Lot-et-garonne, Nouvelle-aquitaine

Dans le cadre de son fort développement, le Groupement FOXAL / IDEAL PVC, fabricant de menuiseries françaises haut de gamme en Aluminium et PVC recherche sur le Sud-Ouest de la France un(e) :

TECHNICO-COMMERCIAL VRP H/F
pour le secteur du 33 et du 47

Votre mission :

Sous la responsabilité hiérarchique directe de la Direction Commerciale du Groupement pour lequel vous travaillez :

- Vous assurez le développement et la fidélisation des clients sur votre secteur de manière autonome et responsable.
 - Vos clients sont des professionnels de la menuiserie, serruriers, façadiers aluminium, artisans, ...
 - Véritable référent pour vos interlocuteurs, vous apportez expertise technique et conseils pour promouvoir les produits des deux sociétés.
- Pour ce faire, vous :
- Organisez et planifiez vos visites clients et prospects en gérant stratégiquement vos déplacements sur votre secteur géographique.
 - Assurez une veille technique, économique et concurrentielle sur les secteurs de vos clients et chez vos prospects.
 - Entretenez la relation clients via des visites, des conseils techniques, des informations produits, des visites d'usines ou des journées à thème...
 - Traitez les demandes de prix, réalisez les chiffrages dans le respect et la cohérence des prix du marché et des conditions techniques de faisabilité.
 - Suivez et relancez les devis en négociant si besoin dans le respect de votre délégation ou sous validation de votre direction.
 - Suivez et relancez les règlements en retard ou les impayés.
 - Assurez un reporting régulier auprès de votre Direction.

Votre Profil :

De formation supérieure (minimum BAC + 2) avec de solides compétences techniques et commerciales, vous bénéficiez d'une expérience d'au moins 5 ans dans la vente de produits de menuiserie (Alu/PVC) en B to B. Idéalement, vous avez déjà constitué une clientèle sur votre secteur.

Autonome, organisé(e), vos qualités d'écoute, votre relationnel et vos aptitudes à la négociation, associés à vos compétences techniques vous permettront de convaincre vos prospects et de fidéliser votre clientèle.

Conditions d'emploi :

Statut VRP.

Rémunération : un fixe de 30 keuros bruts annuels + un variable estimé à 27 keuros bruts annuels. Véhicule fourni + ordinateur + photocopieur scanner + tél portable + logiciel de chiffrage. Formation technique aux produits et au chiffrage assurée lors de l'intégration.

Localisation : Gironde et Lot et Garonne

Référence

21022215400

Date de publication

22/02/21

Entreprise

Expansial

Région

Nouvelle-aquitaine

Ville

Gironde Et Lot-et-garonne

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

La qualité de nos produits et la dynamique de nos structures vous séduiront et vous permettront de vous épanouir au sein du groupement. Rejoignez-nous !

Adressez lettre de motivation + cv sous réf. "Profilés" en cliquant sur "Répondre à l'annonce"