



TECHNICO-COMMERCIAL EN MENUISERIE H/F

Breitenbach, Grand-est

Depuis 1980, nous sommes spécialisés dans la fabrication de portes et fenêtres bois ou bois et alu sur mesure et de tout élément en bois sur-mesure comme les escaliers intérieurs et l'agencement avec la création sur-mesure de tout type de mobilier d'intérieur : placard, dressing, cuisine...

Situé en Alsace à Breitenbach (Haut-Rhin), nous intervenons tout autour de Colmar et dans la Vallée de Munster.

Entreprise de menuiserie dynamique, innovante, en évolution constante depuis 40 ans, vous aimez le travail de qualité dans la pose (fabrication occasionnelle) de portes et fenêtres en bois ou bois/alu, ou d'aménagement intérieur.

Dans le cadre de notre développement, nous recherchons un(e) :

TECHNICO-COMMERCIAL EN MENUISERIE H/F

Votre mission :

- Vous intervenerez directement chez nos clients particuliers pour une présentation commerciale de nos produits.
- Vous effectuerez des prises de cotes sur place dans le domaine des portes, fenêtres, agencement et escalier.
- Etablissement de devis avec nos logiciels Batigest et Archimède.
- Possibilité de répondre à des marchés publics.

Responsabilités

- Présenter, promouvoir et vendre des produits en utilisant des arguments solides aux clients existants et potentiels
- Effectuer des analyses coût-bénéfice et des besoins des clients existants et potentiels pour répondre à leurs demandes
- Mettre en place, développer et entretenir des relations d'affaires et avec les clients positives
- Contacter les pistes des clients par le biais de démarchages téléphoniques
- Accélérer la résolution des problèmes et des doléances des clients pour optimiser la satisfaction
- Atteindre les objectifs de vente et les résultats convenus dans les délais
- Coordonner les efforts de vente avec les membres de l'équipe
- Rester au fait des meilleures pratiques et des tendances promotionnelles
- S'améliorer en permanence par un feedback continu

Votre Profil :

- De formation CAP Menuiserie/Ebénisterie ou équivalent.
- Expérience indispensable en menuiserie.
- Expérience indispensable de la vente (au moins 3 ans)
- Vous êtes rigoureux, discret et ordonné.

Vous justifiez d'une expérience professionnelle avérée à un poste de technico-commercial de ventes de menuiserie. La pratique antérieure de fabrication ou pose de menuiserie bois est un avantage.

Si vous êtes un menuisier confirmé avec une appétence pour la vente et que vous souhaitez devenir technico-commercial, nous étudierons votre candidature avec attention.

- Capacité à intégrer nos produits, capacité de représentation dans l'espace, trouver des

Référence

21050716570

Date de publication

07/05/21

Entreprise

Atelier Fritsch

Région

Grand-est

Ville

Breitenbach

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

solutions de pose en rénovation sur mesure.

- Parfaite maîtrise de MS Office
 - Bonne connaissance des pratiques des logiciels avec la capacité de construire des relations professionnelles productives (idéalement connaissance de Batigest et Archimède)
 - Excellentes compétences de vente, de communication et de négociation
 - Capacités de hiérarchisation, de gestion du temps et d'organisation
 - Aptitude de gestion des relations et esprit d'ouverture face au feedback
 - La langue Allemande est souhaitable.
 - Savoir travailler sur logiciels CAO est un +.
-
- Vous êtes titulaire du permis B

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI, 39h hebdomadaire, possibilité de temps partiel.

Salaire : 25Keuros à 40keuros par an/brut selon profil et objectifs. Evolutif.

Possibilité de variable suivant chiffre d'affaire réalisé.

Avantages : Prime annuelle selon profil, plan d'épargne entreprise, mutuelle, panier repas. Voiture de service

Poste basé à Breitenbach

Envoyer un cv et une lettre de motivation en cliquant sur "Répondre à l'annonce"