



Business Developer B to B (H/F) Strasbourg, Grand-est

Harry Hope, cabinet de recrutement, accompagne les candidats dans leurs recherches d'opportunités sur l'ensemble du Grand-Est. Afin de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité.

Dans le cadre d'un accroissement d'activité, nous recherchons aujourd'hui un Business Developer en B to B.

Business Developer B to B (H/F)

Votre mission :

- Gestion et pilotage des affaires de A à Z
- Prospection et recherche de nouveaux comptes clients
- Définition de la stratégie commerciale et des actions à mener
- Réalisation des visites clients
- Négociation commerciale
- Rédaction des offres commerciales et de prestation

Votre Profil :

Issu(e) d'une expérience commerciale, vous disposez d'une formation supérieure type Master / Ecole de commerce.

Vous êtes issu(e) d'une première expérience dans la vente de produits ou solutions dédiées aux professionnels.

Autonome, disposant d'un esprit entrepreneur, vous souhaitez mettre à profit vos compétences au sein d'une entreprise ambitieuse, propice à la réussite. Vous avez le goût du challenge et êtes animé par l'esprit d'équipe.

Une formation complète est prévue dès la prise de fonction.

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI

Salaire : négociable selon profil

Lieu : Strasbourg (67)

Référence

21061115110

Date de publication

11/06/21

Entreprise

Harry Hope

Région

Grand-est

Ville

Strasbourg

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI