



Responsable de Centre de Profit H/F

Floirac, Nouvelle-aquitaine

ATTILA est le 1er réseau de franchise national spécialisé dans la réparation et l'entretien de tous les types de toits.

Les agences du réseau, à taille humaine, sont composées d'experts techniques et commerciaux formés en continue dans nos centres de formation.

Élue en 2020 meilleure enseigne qualité de service par le magazine "Capital" pour la 4ème année consécutive.

Classée 80ème sur 2400 franchises par "Franchise Direct" - Top 100 des meilleures franchises 2020.

Vous avez envie de donner un nouvel élan à votre carrière dans une enseigne qui a mis l'humain au coeur de ses valeurs

Mettez votre expertise au profit d'une entreprise qui vous donnera l'opportunité d'évoluer et pourquoi pas demain de devenir franchisé !

Nous recherchons un(e) :

Responsable de Centre de Profit H/F

Votre mission :

Le/la Responsable d'Agence devra gérer un centre de profit composé d'une dizaine de personnes (assistante, commerciaux, techniciens).

En plus des tâches de management, une partie de son temps sera aussi consacrée au commerce (BtoB).

Vous aurez notamment pour missions de :

- veiller au bon fonctionnement de l'agence aux niveaux humain et logistique : gestion des contrats, des stocks, des plannings, des locaux, des coûts...
- garantir la qualité de service, les délais et la livraison selon la politique commerciale de l'entreprise ou du groupe.
- contribuer au développement du chiffre d'affaires dans le cadre du respect de la marge déterminée.
- assurer le reporting auprès du Directeur des Opérations.

Votre Profil :

La fonction requiert une formation à niveau Bac 2 au minimum (BTS action commerciale, DUT, BTS négociation en relation clientèle, Master/DESS en sciences économiques et sociales...) ou une expérience minimum de 3 années sur un poste identique.

Vous possédez un savoir faire managérial et de solides connaissances en gestion afin de prendre en main la réalisation du budget et d'assurer un reporting efficace.

De bonnes connaissances sur le commerce BtB sont requises.

Vous avez le sens du relationnel, êtes empathique afin de favoriser une ambiance positive au sein de l'agence, démontrez une exemplarité et un esprit de compétition ainsi qu'une bonne autorité naturelle pour stimuler et motiver vos équipes auxquelles vous accordez une grande disponibilité en vue d'atteindre voire de dépasser les objectifs.

Référence

21092815210

Date de publication

28/09/21

Entreprise

Attila Gestion

Région

Nouvelle-aquitaine

Ville

Floirac

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

Force de proposition et de décision, vous faites preuves de qualités d'organisation pour coordonner l'activité de ses équipes au sein de l'agence.

Votre sens de la négociation est une évidence car vous serez souvent amené(e) à traiter personnellement des négociations et à montrer l'exemple.

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI

Lieu : Floirac (33)