



## Responsable du développement commercial (H/F) Lille, Hauts-de-france

*Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'international. Afin de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique.*

*Notre client est spécialisé en étude et gestion de travaux qui accompagne ses clients sur la réalisation de chantier tous corps d'état dans les domaines de points de vente, locaux tertiaires et de restauration.*

*Dans le cadre de son déploiement et d'une création de poste, il recherche un(e) :*

### Responsable du développement commercial (H/F)

#### Votre mission :

Votre mission principale est de développer le portefeuille client et de conseiller clients et prospects en identifiant et formulant au mieux leurs besoins.

Vous assurez ensuite le suivi des clients jusqu'à la réalisation complète des installations afin de garantir leur satisfaction.

Ambassadeur de l'entreprise, vous aurez la charge de reprendre certains grands comptes et surtout d'aller chercher de nouveaux contrats et nouvelles commandes chez des clients nouveaux.

Vous vous assurez de la qualité globale de la prestation afin de garantir la satisfaction de vos clients. Vous réglez les éventuels litiges et vous vous assurez du bon encaissement des factures avec l'appui du directeur travaux et des conducteurs de travaux.

Vous veillerez à assurer un reporting et des remontées d'informations à la Direction.

#### Votre Profil :

Idéalement issu(e) d'une formation commerciale et/ou technique, vous avez au moins 5 ans d'expérience sur un poste similaire et/ou vous avez déjà construit un large réseau auprès des interlocuteurs clients suivants : maîtres d'ouvrage, maîtres d'oeuvre et bureaux d'études.

Doté(e) d'un grand sens du résultat, vous aimez le terrain et savez vous adapter aux situations et interlocuteurs.

#### Conditions d'emploi :

Ce poste est à pourvoir en CDI dans un environnement stimulant offrant des perspectives d'évolution.

Salaire selon profil

Lieu : Lille (59)

La société est basé dans le Nord mais vous travaillerez en toute autonomie sur le secteur France.

#### Référence

21122012030

#### Date de publication

20/12/21

#### Entreprise

Harry Hope

#### Région

Hauts-de-france

#### Ville

Lille

#### Secteur

Services Commerciaux

#### Type de contrat

- Temps plein  
- CDI