



## Technico commercial B to B (H/F) Castelnau-d'estrétefonds, Occitanie

*Vous souhaitez donner un nouvel élan à votre carrière Vous avez envie de vivre une expérience unique Participer à un projet ambitieux*

*ATTILA est le 1er réseau de franchise national spécialisé dans la réparation et l'entretien de tous les types de toits. Constituée de près de 100 agences et plus de 700 collaborateurs sur le plan national, l'enseigne a pour vocation de protéger et d'assurer la pérennité des toitures en défendant le Capital-toit de ses clients. S'appuyant sur 16 années d'expérience, ATTILA propose un nouveau métier avec une offre de services unique, répondant à une logique éthique et environnementale. Les agences du réseau, à taille humaine, sont composées d'experts techniques et commerciaux formés en continu dans nos centres de formation, positionnant l'humain comme l'élément essentiel à la réussite collective.*

*Nous recherchons un(e) :*

### Technico commercial B to B (H/F)

#### **Votre mission :**

Dans le cadre de son développement, en lien avec la direction et les équipes opérationnelles, vous contribuerez au déploiement de l'activité commerciale à travers la prise en charge des besoins des clients.

En tant que Technico commercial B to B, vos missions sont les suivantes :

- Vous identifiez les besoins des clients et développez leur potentiel
- Vous réalisez le diagnostic des solutions, le chiffrage et le suivi des devis
- Vous préparez les chantiers et procédez à leur suivi

#### **Votre Profil :**

Vous justifiez d'une expérience significative en tant que Chargé(e) d'affaires ou technico-commercial dans le domaine de la prestation de service aux entreprises. Vous avez le goût du challenge et souhaitez mettre vos compétences au service du développement de l'agence en occupant un poste stimulant et dynamique.

Les qualités requises pour occuper cette fonction :

- Vous aimez les univers techniques, en particulier dans le bâtiment et appréciez de travailler une partie de votre temps en extérieur.
- Vous détenez un excellent sens du relationnel et une réelle capacité à convaincre.
- Vous êtes animé(e) par la volonté de développer et d'entreprendre.
- Vous êtes rigoureux/se, organisé(e) et autonome.
- Votre sens des résultats, vos qualités d'organisation et votre esprit d'initiative sont des atouts essentiels.
- Vous n'avez pas le vertige

#### **Conditions d'emploi :**

Contrat : CDI  
Salaire selon profil

Lieu : Castelnau-d'Estrétefonds (31)

#### **Référence**

22010411440

#### **Date de publication**

04/01/22

#### **Entreprise**

Attila Gestion

#### **Région**

Occitanie

#### **Ville**

Castelnau-d'estrétefonds

#### **Secteur**

Services Commerciaux

#### **Type de contrat**

- Temps plein
- CDI

