



Attaché(e) Technico-Commercial(e) (H/F) Lille (59), Hauts-de-france

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'international. Afin de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique.

Notre client est spécialisé dans le gros-oeuvre et le second oeuvre depuis plus de 10 ans et opère sur toute la France. Il recherche un(e) :

Attaché(e) Technico-Commercial(e) (H/F)

Votre mission :

Votre mission principale est de suivre et d'animer une clientèle professionnelle existante et de prospecter de nouveaux clients sur votre zone de chalandise.

- Etablir des devis
- Conseiller et apporter des solutions techniques aux clients
- Prendre des commandes

Dans un premier temps vous serez en immersion au sein de l'entreprise et ensuite vous serez accompagné sur votre secteur afin de l'appréhender au mieux.

Votre Profil :

De formation minimum Bac 2, vous avez une expérience significative de la vente en B to B d'au moins 2 ans dans un secteur similaire.

La connaissance dans le domaine des matériaux de construction, ou du secteur des entreprises du bâtiment serait un plus.

Vous avez le goût du challenge, vous êtes organisé(e), autonome et aimez aussi le travail en équipe

Vous êtes idéalement basé(e) sur le secteur de la Métropole Lilloise ou Arras.

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI
Salaire selon profil

Lieu : Lille (59), secteur Arrageois (62) et les départements 80 et 60

Référence

22011712360

Date de publication

17/01/22

Entreprise

Harry Hope

Région

Hauts-de-france

Ville

Lille (59)

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI