



Directeur(trice) commercial(e) H/F

Pantin, Ile-de-france

COTEC est un BET de maîtrise d'oeuvre TCE, à taille humaine, compte 35 salariés et réalise 5 millions d'euros de CA.

La société COTEC affiche de belles ambitions. Elle vise ses prochaines années, une croissance consolidée sur le marché d'ile de France (8 à 10 millions d'euros de CA) et compte se développer en Province à terme.

Dans le cadre de son développement, nous recherchons un(e) :

Directeur(trice) commercial(e) H/F

Votre mission :

Rattaché(e) au Directeur Général, vous porterez le projet de développement de la société en tant que Directeur(trice) Commercial(e) sur l'ensemble des métiers de COTEC (Maîtrise d'oeuvre de conception, MOEx, OPC, Économie de projet...). Vous êtes membre du Comité de Direction.

- Vous participez à l'élaboration de la stratégie commerciale de la société
- Vous dirigez, animez et organisez le service commercial
- Vous établissez et suivez un plan de prospection actif sur les marchés cibles : maîtres d'ouvrages privés et publics (promoteurs immobiliers et bailleurs sociaux, collectivités), les Architectes et les entreprises de la construction.
- Vous mettez en place des plans de rencontres clients (visites clients, événements locaux) afin de développer et fidéliser votre réseau.
- Vous élaborerez des offres commerciales et assurez la négociation des honoraires en lien avec les besoins et attentes du client.
- Vous assurez le suivi commercial des opérations (suivi des réclamations, bilans clients, analyse des retours clients,...)
- Vous générez un volume de chiffre d'affaires en cohérence avec les objectifs/budget de la société.
- En étroite collaboration avec les Directeurs des pôles Ingénierie et Travaux, vous veillez à alimenter régulièrement le carnet de commandes de la société.
- Vous assurez le reporting de votre activité commerciale et celle de votre équipe au travers des outils de pilotage innovants que vous auriez mis en place, en lien avec la Direction Générale.
- Vous tenez à jours et vous êtes de force de proposition pour améliorer tous les supports de communication de l'entreprise (mémoires, références, site internet,...)

Votre Profil :

Issue d'une formation bac + 2 ou plus spécialisée en commercial, prospection, négociation et vous avez impérativement au moins 5 ans d'expérience dans le secteur Bâtiment.

Vous êtes énergique, efficace, leadership et vous avez des connaissances du métier et du fonctionnement.

Vous acceptez des déplacements fréquents.

Conditions d'emploi :

Référence

22021010003

Date de publication

10/02/22

Entreprise

Groupe Baelen

Région

Ile-de-france

Ville

Pantin

Secteur

Bâtiment

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

- Contrat : CDI
- Salaire : Entre 3000 et 6000 euros / mois + Primes objectifs
- Localisation : Pantin (93)
- Ticket repas
- Mutuelle
- Véhicule de fonction à envisager