



**RESPONSABLE DE DEVELOPPEMENT COMMERCIAL BTP/MOE**  
**H/F**  
**Lille, Hauts-de-france**

*Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'international. Afin de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique.*

*Nous recherchons pour notre client, agence régionale, à l'implantation nationale, un(e) :*

**RESPONSABLE DE DEVELOPPEMENT COMMERCIAL BTP/MOE H/F**

**Votre mission :**

Sous la responsabilité du directeur du développement, dans le cadre du processus commercial, vous contribuez au développement du territoire NORD EST (Région Haut de France-Champagne Ardennes).

A ce titre, vos missions seront de mettre en place un relationnel client/partenaire, de prospector et de monter les offres commerciales.  
Vous pourrez également être amené(e) à piloter quelques concours.

En collaboration avec les assistantes commerciales, vous assurerez le maintien à jour des données clients, commerciales et financières.

**Votre Profil :**

Vous possédez au minimum un Bac 5 en BTP ou un diplôme d'ingénieur ou encore d'architecte et vous justifiez de 5 ans minimum d'expérience dans un environnement similaire avec une forte appétence pour le développement commercial.

Vous connaissez des outils CRM, la suite Office et les réseaux sociaux.

Vous êtes reconnu(e) pour votre organisation et vos méthodes commerciales, votre maîtrise du processus commercial, vos connaissances des métiers/compétences et des pratiques des marchés publics/privés en Maîtrise d'oeuvre.

Vous avez un esprit de synthèse, une maîtrise de soi, des capacités d'initiative et de décision ainsi qu'une force de conviction.

Une maîtrise de l'anglais à l'oral et à l'écrit serait un plus.

**Conditions d'emploi :**

Contrat : CDI  
Salaire selon profil

Lieu : Lille (59)

**Référence**

22021712210

**Date de publication**

17/02/22

**Entreprise**

Harry Hope

**Région**

Hauts-de-france

**Ville**

Lille

**Secteur**

Services Commerciaux

**Type de contrat**

- Temps plein  
- CDI