



Responsable commercial H/F

Lyon, Villefranche Sur Saône, Mâcon, Chalon Sur Sa, Auvergne-rhône-alpes

Pour son client basé dans le mâconnais, LES PREFABRICATIONS BRESSANES , PME spécialisée dans l'assainissement et la voirie, le cabinet KARPOS recherche un(e) :

Responsable commercial H/F

Votre mission :

Présence sur votre territoire (01/42/43/38/71/73/74/69)

- Développer votre portefeuille clients (BE/collectivités/professionnels/négociant),
- Définir une approche de prospection et lancer des actions diversifiées (phoning, visites spontanées, newsletter, actions marketing),
- Relancer les prospects et les clients existants avec l'appui de l'équipe commerciale sédentaire,
- Connaître les tendances et produits du marché afin de comprendre le besoin des clients,
- Définir des offres commerciales compétitives et négocier avec les clients,
- Organiser ses tournées commerciales de manière efficiente,
- Participer aux salons et opérations de promotions des produits,
- Définir vos objectifs commerciaux en collaboration avec la direction,
- Promouvoir l'image de l'entreprise au sein de votre réseau,

Back-office

- Rechercher et collecter les informations concernant les offres concurrentes,
- Saisir les commandes des clients sur la plateforme informatique de la société,
- Organiser l'expédition des produits commandés par les clients,
- Rester vigilant quant aux soldes restants des commandes livrées,
- Mettre en place des systèmes d'alertes afin de repérer les appels d'offres intéressants dans votre secteur,
- Prendre en main le process de réponses aux appels d'offres dans le temps imparti.

Votre Profil :

De formation commerciale supérieure (Bac 2/5), vous disposez d'une expérience similaire, idéalement dans le milieu des travaux publics ou du négoce.

Véritable chasseur, vous avez la fibre commerciale et le goût de la réussite. Votre créativité vous permet d'être apporteur de solution. Vous êtes force de proposition tout en restant à l'écoute de votre équipe et de vos clients. Vous êtes très sensible à la qualité du Service Client . Vous avez également une appétence technique, ce qui vous permet de comprendre les problématiques rencontrées tant en interne qu'en externe.

Vous intégrez une PME où la polyvalence est l'une des principales caractéristiques. C'est pourquoi vous êtes pragmatique, organisé(e) et conscient(e) de votre rôle pour le bon fonctionnement de l'entreprise.

Enfin, vous bénéficiez d'un environnement accueillant et propice à la montée en compétences pour démarrer ce projet durable.

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI

Salaire : 35 000,00euros à 45 000,00euros par an primes avantages matériels (véhicule de fonction, téléphone, etc ..)

Référence

22030711220

Date de publication

07/03/22

Entreprise

Karpos Investissement

Région

Auvergne-rhône-alpes

Ville

Lyon, Villefranche Sur Saône, Mâcon, Chalon Sur Sa

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

Localisation possible : Lyon, Villefranche sur Saône, Mâcon, Chalon sur Saône (poste en itinérance donc flexibilité sur la domiciliation du candidat)