



Technico-commercial H/F

Toulouse, Nouvelle-aquitaine

Nous sommes la société GRANICO, nous fabriquons, vendons et posons des plans de travail en pierres pour cuisines et salles de bains.

Nous sommes implantés actuellement dans six régions dans le Sud de la France et nous souhaitons nous implanter en Corrèze.

Pour cela, nous recherchons un(e) technico-commercial(e) qui devra faire des prospections commerciales, prise de mesure, et suivre les SAV.

Au début, ce poste sera rattaché à l'agence de Toulouse (G31, siège social) avant l'ouverture d'un établissement à Brives.

Technico-commercial H/F

Votre mission :

1) Commercial

- Prospection clients professionnels (spécialisés dans la cuisine).
- Développement du portefeuille client sur une zone géographique spécifique.
- Fidélisation de la clientèle.
- Suivi des objectifs de ventes prédéfinis.
- Veille concurrence (produits, marché, confrères).

2) Technique

- Prise de gabarits de plan de travail pour cuisines et salle de bain.
- Dessin technique sur AutoCAD.
- Responsable de la mise en oeuvre du chantier.

Votre Profil :

Compétences requises :

- Connaissance AutoCAD.
- Techniques commerciales (démarche, négociation, vente).
- Utilisation de logiciels bureautique (agenda, mail, EBP Gestion).
- Expérience souhaitée.
- Connaissance souhaitée du marché de la pierre.
- Connaissance du métier mètreur

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI 39h

Statut cadre.

Salaire selon expérience : 2600 à 3200 bruts

- Prime suivant évolution du CA.
- Véhicule de fonction.
- Téléphone et forfait.
- Itinérant 4 jours par semaine.
- 1 jour au bureau.
- PC Portable.
- Perspective d'évolution

Référence

22033115500

Date de publication

31/03/22

Entreprise

Granico

Région

Nouvelle-aquitaine

Ville

Toulouse

Secteur

Bâtiment Second Oeuvre

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

Poste situé à Toulouse puis à Brives