



Commercial agroalimentaire/boissons (H/F) Toulouse, Occitanie

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'international. Afin de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique.

Nous recrutons pour notre client une enseigne de renommée Nationale, un(e) :

Commercial agroalimentaire/boissons (H/F)

Votre mission :

Rattaché(e) à la Directrice Commerciale et Marketing, vous adresserez l'ensemble de la GMS et des grossistes, pour vendre nos produits en MDD ou sous notre marque en local.

Véritable référent(e) auprès des clients, vous animerez les relations commerciales et vous mettrez tout en oeuvre pour booster nos parts de marché :

- Négociation des prix de vente, du référencement, des délais de paiement et de livraison.
- Prospection de nouveaux clients.
- Coordination des différents services en interne pour assurer la satisfaction client.
- Identification des leviers de croissance pour développer le CA.
- Reporting de l'activité.

Votre Profil :

Vous détenez une parfaite connaissance du métier de commercial en B to B

Vous êtes attiré(e) par le challenge, vous êtes orienté(e) résultats et vous aimez travailler en équipe : rejoignez nos troupes !

- une réelle sensibilisation pour notre savoir faire Français
- une expérience significative au métier de commercial

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI

Lieu : Toulouse (31)

Référence

22042112240

Date de publication

21/04/22

Entreprise

Harry Hope

Région

Occitanie

Ville

Toulouse

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI