



## CONSEILLER EN IMMOBILIER D'ENTREPRISES (H/F) - Lille Lille, Hauts-de-france

*Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'international. Afin de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique. Nous recrutons pour notre client, réseau d'agences immobilières implanté à Lille, dans le cadre de la création d'un nouveau service un/e :*

### CONSEILLER EN IMMOBILIER D'ENTREPRISES (H/F) - Lille

#### **Votre mission :**

Le poste est amené à évoluer ensuite (si vous le souhaitez) avec du management de collaborateurs.

En attendant, vos missions :

- Vous assurez le lien entre acquéreurs - vendeurs / bailleurs - locataires / foncière - enseigne pour concrétiser tout projet professionnel
- Vous constituez et animez sur le long terme un portefeuille clients et prospects
- Vous êtes responsable de l'entrée de nouveaux mandats de vente au sein de l'agence
- Vous assurez le suivi de tout le processus commercial : prospection des propriétaires, conseil aux locataires sur les implantations, obtention du mandat de vente, suivi des études préalables, analyse des propositions commerciales, rapprochement entre les parties et conseil jusqu'à la finalisation de l'opération
- Vous représentez la marque, l'agence et ses services lors de vos échanges externes
- Vous participez à la vie de l'agence, du groupement et du réseau

Les segments de l'agence : entreprises, fonds de commerce & murs commerciaux, location gérance, bureaux, entrepôts, locaux d'activités, locaux commerciaux, logistique, terrains professionnels.

#### **Votre Profil :**

Vous avez idéalement réussi une première expérience commerciale d'au moins 2 ans dans l'immobilier, qui vous a appris les codes du métier, à y développer un carnet d'adresses et à savoir interpréter les principales informations fiscales et comptables.

Vous êtes connu-e pour être quelqu'un d'autonome, sociable, disponible, fin négociateur et plutôt marathonien que sprinter.

Notre client privilégie surtout les qualités humaines et le relationnel, qui sont indispensables.

Bien entendu des connaissances en droit de l'immobilier et une formation ou une expérience commerciale sont fortement appréciées.

Grâce au cursus de formation aux outils et à l'aide de l'équipe, avec de réelles qualités humaines et de la ténacité, chacun peut s'épanouir et devenir un bon Conseiller immobilier Professionnel.

Les formations/compétences appréciées : BTS, le CQP négociateur immobilier, la Licence ou le Master commercial ou en professions immobilières.

#### **Conditions d'emploi :**

Contrat : CDI

Lieu : Lille (59)

#### **Référence**

22052715550

#### **Date de publication**

27/05/22

#### **Entreprise**

Harry Hope

#### **Région**

Hauts-de-france

#### **Ville**

Lille

#### **Secteur**

Immobilier

#### **Type de contrat**

- Temps plein
- CDI

