



CONSULTANT EN IMMOBILIER D'ENTREPRISES (H/F) - Lille Lille, Hauts-de-france

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'international. Afin de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique. Nous recrutons pour notre client, acteur majeur de l'immobilier d'entreprises et d'activités dans les Hauts-de-France, un consultant immobilier entreprises H/F basé dans la métropole de Lille.

Notre client recrute actuellement un/e :

CONSULTANT EN IMMOBILIER D'ENTREPRISES (H/F) - Lille

Votre mission :

3ème acteur sur le marché Lillois, ce groupe régional a pour ambition de devenir national, tout en gardant une ambiance de travail, un côté humain qui se traduit par une grande confiance en chaque collaborateur, un cadre de travail agréable.

Vos missions :

- Intervenir auprès d'un portefeuille clients (grandes entreprises et PME), afin de les conseiller dans leur recherche de biens immobiliers (vente ou location de bureaux)
- Prospector, développer et fidéliser votre portefeuille de mandats de vente ou de location auprès des propriétaires (institutionnels, foncière...)
- Accompagnement dans la négociation jusqu'à la signature en traitant les aspects financiers, juridiques et fiscaux

Votre Profil :

- Doté(e) d'un esprit d'initiative et d'un bon sens commercial, vous êtes également apprécié(e) pour votre implication et talent relationnel.
- Si vous êtes rigoureux, organisé et savez travailler en équipe tout en conservant une certaine autonomie dans la réalisation de vos missions, vous êtes probablement fait(e) pour ce poste.
- Débutant dans l'immobilier avec expérience commerciale accepté. Idéalement, vous avez entre 1 et 3 ans d'expérience sur de l'immobilier d'entreprises/d'activités avec l'envie de rejoindre une entreprise jeune, dynamique et en pleine croissance.

Conditions d'emploi :

Contrat en CDI

Salaire selon objectif annuel (20% de votre objectif. Exemple: Vous avez un objectif de 150 000EUR de CA, votre salaire annuel brut sera donc de 30 000EUR) et commissions de 25 à 28% sur tout ce qui est réalisé au delà de cet objectif (dans cet exemple, un consultant réalisant 200 000EUR de chiffre d'affaires aura 12 500EUR de primes si ses commissions sont à 25%).

Avantages :

- Remboursement frais kilométriques
- Ticket restaurant de 10EUR
- Des formations à valeur ajoutées et locales sont dispensées aux collaborateurs
- Il y a un séminaire par an au Ski
- Il y a des "incentives" régulièrement (des concours internes avec lots à la clef comme un séjour à Deauville), de nombreux Afterworks avec l'équipe, des promoteurs et clients (la société dispose d'un espace bar dans ses locaux).

Référence

22061615290

Date de publication

16/06/22

Entreprise

Harry Hope

Région

Hauts-de-france

Ville

Lille

Secteur

Immobilier

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

Lieu : Lille (59)