



COMMERCIAL SEDENTAIRE (H/F) - Toulouse

Toulouse, Occitanie

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'international. Afin de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique.

Nous recherchons un(e) :

COMMERCIAL SEDENTAIRE (H/F) - Toulouse

Votre mission :

Vous intégrer une jeune entreprise créer en 2016, une plateforme de vente de véhicules d'occasion, exclusivement réservée aux professionnels de l'automobile.

Vos missions :

- Ventes de véhicules d'occasion (France / Export)
- Relance des impayés
- Suivi des déblocages sur parc
- Suivi des documents administratifs
- Établir des résultats de vente
- S'occuper de la gestion litige
- Prospection
- Contrôler et poser les offres clients
- Acheter des véhicules sur des sites externes
- Gestion administrative relative aux ventes export (CMR)

Intérêts :

- Développer et entretenir
- l'image de la société et lui apporter une plus-value
- Établir et entretenir les relations avec les clients

Difficultés :

- Être l'intermédiaire entre les
- fournisseurs et le client en cas de litige
- Mais aussi faire face à la concurrence

Vous travaillerez en collaboration avec : 1 Responsable commercial, 1 téléprospectrice, 3 commerciaux.

Votre Profil :

Compétences:

- Langues étrangères nécessaires
- Connaissances automobiles
- Étude dans le commerce
- Maîtrise d'Excel appréciée

Savoir être :

- Organisation
- Bon sens relationnel
- Patience
- Empathie / Écoute
- Esprit d'équipe
- Réactivité

Référence

22070612050

Date de publication

06/07/22

Entreprise

Harry Hope

Région

Occitanie

Ville

Toulouse

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

- Adaptabilité
- Persévérance

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI

Lieu : Toulouse (31)