



Technico-commercial BtoC H/F (H/F) - Cabriès Cabriès, Paca

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'international. Afin de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique.

Notre Client, société spécialisée dans les appareils de chauffage recherche dans le cadre de sa croissance d'activité, pour son site situé à Cabriès d'un/e :

Technico-commercial BtoC H/F (H/F) - Cabriès

Votre mission :

- Au quotidien, vous développez les ventes du showroom auquel vous êtes rattaché, en apportant des solutions pertinentes, dans le respect des objectifs individuels et en garantissant la satisfaction de tous les clients afin de contribuer aux résultats économiques de l'entreprise.
- Grâce à votre polyvalence, vous serez amené à vous rendre sur le terrain pour développer et gérer votre portefeuille clients.
- Vous participez aux procédures de vente, aux salons avec l'aptitude de développer de solides relations professionnelles avec les clients afin de les fidéliser.
- Passionné par le commerce et disposant d'excellentes compétences en vente, vous savez négocier, conclure des transactions et développer un réseau de clients potentiels.
- Dans le but de satisfaire vos clients, vous développez votre connaissance du marché et aimez la partager.
- Votre principale mission est la vente de produits qualitatifs, auprès d'une clientèle de particuliers. Votre capacité d'écoute vous permet aisément de définir le besoin du client et d'y apporter une solution technique adaptée.
- Vous accueillez vos prospects au showroom, vous négociez prix et délais, puis établissez des devis.

Votre Profil :

- De formation minimum Bac +2 technique, vous justifiez impérativement d'une première expérience réussie de 2 ans minimum dans la vente aux particuliers.
- Dynamisme, motivation, autonomie, envie de challenge et l'esprit d'équipe sont les maîtres mots vous permettant de réussir à ce poste et d'évoluer au sein d'une société qui met un point d'honneur au bien-être de ses collaborateurs.

Une formation sera dispensée dès votre arrivée pour vous accompagner dans votre réussite.

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI
Package attractif (fixe + variable)
Travail du mardi au samedi
Lieu : Cabriès (13)

Référence

22071315140

Date de publication

13/07/22

Entreprise

Harry Hope

Région

Paca

Ville

Cabriès

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI