CONSULTANT EN IMMOBILIER D'ENTREPRISES (H/F) - Lille

Lille, Hauts-de-france

Référence
22092812480

Date de publication
28/09/22

Entreprise
Harry Hope

Région
Hauts-de-france

Ville
Lille

Secteur
Immobilier

Type de contrat
- Temps plein
- CDI

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'international. Afin de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique. Nous recrutons pour notre client, agence spécialisée en immobilier d'entreprise, basé dans la métropole de Lille un(e) :

CONSULTANT EN IMMOBILIER D'ENTREPRISES (H/F) - Lille

Votre mission :

Au sein d'un acteur ayant plus de 15ans d'expérience dans l'immobilier professionnel, dans une agence de 5 collaborateurs, vos principales missions en tant que consultant en immobilier/négociateur en immobilier d'entreprise seront :

- Prospection, Estimation et Intervention de la recherche de mandats jusqu'à la signature de l'acte authentique/bail. Votre priorité sera d'écouter, de comprendre, d'instaurer un rapport humain de confiance, transparent
- Gestion, conseil et accompagnement des offres entre les parties (bailleur/locataire - vendeur/acquéreur)
- Contribution à la notoriété de notre agence par vos actions régulières de communication sur le terrain. La personnalisation sera la clef d'un service client d'excellence
- Développement de votre réseau d'apporteurs d'affaires B2B et B2C
- Rester en veille constante pour connaître votre marché (projet de construction, développement client...)

Votre Profil :

- Vous disposez d'expériences dans le domaine de l'immobilier professionnel ou d'une belle expérience commerciale
- Il est très important sur ce type de poste d'être autonome, de prendre des initiatives, de ne pas avoir peur d'appeler, de pousser des portes
- Posséder cette personnalité "commerciale", axée service client sera un atout indéniable pour réussir

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI

Le salaire se compose comme suit : Environ 30% de votre objectif annuel + primes d'environ 25% sur tout ce qui sera au delà de cet objectif
Exemple : Objectif à 100k cette année, et vous réalisez 150k
Votre salaire annuel brut fixe sera donc de 30k, et votre prime s'élèvera à 15kEUR. (Un négociateur junior a généralement 100-150k d'objectif annuel)

Lieu : Lille (59)